

ISSN 2077-3153

НАУЧНАЯ ПЕРСПЕКТИВА

Научно-аналитический журнал



В номере

Качество и конкурентоспособность рабочей силы как два взаимосвязанных элемента подготовки специалистов

Тенденции корпоративного кредитования в России в 2015 г.

Становление социального предпринимательства в России

2/2015

Научная перспектива

Научно-аналитический журнал

Периодичность – один раз в месяц

№ 2 (60) / 2015

Учредитель и издатель

Издательство «Инфинити»

Главный редактор

Хисматуллин Дамир Равильевич

Редакционный совет

Р.Р.Ахмадеев

И.В.Савельев

И.С.Гинзбург

А.Ю.Сафронов

И.Ю.Хайретдинов

К.А.Ходарцевич

Точка зрения редакции может не совпадать с точкой зрения авторов публикуемых статей. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы.

Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Научная перспектива», допускается только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:

450000, Уфа, а/я 1515

Адрес в Internet: www.naupers.ru

E-mail: post@naupers.ru

© Журнал «Научная перспектива»

© ООО «Инфинити»

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Министерства связи и массовых коммуникаций Российской Федерации)

Свидетельство о государственной регистрации **ПИ №ФС 77-38591**

ISSN 2077-3153 печатная версия

ISSN 2219-1437 электронная версия в сети Интернет

Тираж 750 экз. Цена свободная.

Отпечатано в типографии «Принтекс»

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

<i>Н.М. Калинина.</i> Методологические принципы интегрированного контроллинга	5
<i>А.В. Немова.</i> Определение потребности в материальных ресурсах	8
<i>Ю.А. Анищенко.</i> Качество и конкурентоспособность рабочей силы как два взаимосвязанных элемента подготовки специалистов	12
<i>В.М. Железнова, И.Н. Гуртовая.</i> Некоторые актуальные вопросы ведения бюджетного учета и формирования бюджетной отчетности с применением информационных технологий	14
<i>Р.В. Ковалев.</i> Россия на рынке топливно-энергетических ресурсов в условиях членства в ВТО	17
<i>А.А. Таранов.</i> Границы и актуальность государственной поддержки рынка секьюритизации в российской и зарубежной практике	19
<i>Р.Р. Абдулин.</i> Тенденции корпоративного кредитования в России в 2015 г.	21
<i>Д.И. Малышев.</i> Страхование урожая в России и в мире	24
<i>Д.И. Малышев.</i> Разумная защита своего жилья - страхование	26
<i>А.В. Мамонова.</i> Становление социального предпринимательства в России	28
<i>Г. Кпакпо.</i> Особенности управления государственными финансами во Франции (Закон о государственном бюджете)	31

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

<i>Я.С. Калининская.</i> Особенности квалификации хищения предметов, имеющих особую ценность в зависимости от особенностей объекта преступления	34
---	----

<i>А.Н. Богомолов.</i> Некоторые проблемы квалификации неправомерно- го доступа к компьютерной информации (ст. 272 УК РФ)	36
<i>Д.Ю. Зуев, Т.А. Анбрехт.</i> К вопросу о пенсионном обеспечении лиц, осужденных к лишению свободы	38
<i>Е.Н. Трапезникова.</i> Предложения по совершенствованию российско- го законодательства в области рекламной деятельности	40
<i>М.А. Догадкина.</i> Правовое регулирование брачного договора в совре- менном праве России: общие вопросы и проблематика	42
<i>И.В. Жаринова.</i> Правовое регулирование договора управления мно- гоквартирным домом в сфере жилищно-коммунального хозяйства	44

ФИЛОЛОГИЯ

<i>Е.А. Полякова, Ю.Н. Седова.</i> Проблема перевода современных англо- язычных сериалов на русский язык (на материале сериала Sherlock)	47
<i>А.В. Петровская.</i> Языковая ситуация в еврейской и русскоязычной этнической средах Германии как отражение государственной политики в миграционном процессе	49
<i>А.В. Петровская.</i> К вопросу о выражении иудейского национально- культурного компонента в литературе эпохи Немецкого Просвещения	52

ФИЗИКА

<i>М.З. Шарипов, Ш.Б. Очиллов.</i> Оптические и магнитооптические свой- ства редкоземельных ферритов-гранатов	54
--	----

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>Ш.Т. Дадабаев.</i> Исследования пусковых режимов работы мощных синхронных двигателей насосных агрегатов	57
---	----

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПРИНЦИПЫ ИНТЕГРИРОВАННОГО КОНТРОЛЛИНГА

Наталья Михайловна КАЛИНИНА

кандидат экономических наук,
доцент кафедры экономики и менеджмента
Омского государственного института сервиса

Общеизвестно, что задачи формирования методологического обеспечения имеют принципиальное значение для проведения научного исследования в любой предметной области. О. Д. Третьякова утверждает, что «методология является основой любого исследования, так как качество результата зависит от качества содержания применяемой методологии» [2, с. 144]. Принимая во внимание сложность и дискуссионность проблемы формирования методологии интегрированного контроллинга как нового явления в современной теории и практике управления экономическими системами в промышленности, изложим некоторые методологические соображения, являющиеся обоснованием авторского подхода к предметной области методологии интегрированного контроллинга.

Представителями современного научного сообщества – учеными-методологами доказано, что важным методологическим элементом, приводящим в действие концептуальный замысел, выступает общность методологических принципов как руководящее начало познавательной деятельности и действенное условие исследования предметной области интегрированного контроллинга в контексте раскрытия положений базовой концепции. По мнению О. Д. Третьяковой, принцип представляется в качестве основы существования самой методологии, предполагающей «... наличие, по крайней мере, следующих взаимосвязанных компонентов:

- 1) ее наиболее существенные свойства и дефиниция;
- 2) предмет исследования;
- 3) представление (схема) пути исследования;
- 4) возможность определения прогнозируемых результатов исследования;
- 5) прогноз реализации результатов исследования в общественной практике;
- 6) достаточный уровень мировоззрения для осмысления и применения основ методологии» [2, с. 145].

Характерной особенностью методологических принципов является то, что:

«а) они являются средством, с помощью которого реализуются требования научного анализа, направленного на решение данной задачи;

б) теоретическое обоснование подобных принципов выходит за границы, задачи и возможности соответствующей науки, в которой они используются;

в) каждый такой принцип представляет то или другое теоретическое знание, которое играет роль метода» [3, с. 129].

А. М. Новиков и Д. А. Новиков полагают, что роль принципа в методологии двояка, в частности, «с одной стороны, принцип выступает как центральное понятие, представляющее обобщение и распространение какого-либо положения на все явления, процессы той области, из которой данный принцип абстрагирован. С другой стороны, он выступает в смысле принципа действия – норматива, предписания к деятельности» [1, с. 65].

В настоящее время научному сообществу присуща точка зрения, согласно которой методология рассматривается в теоретическом и практическом аспектах. Исходя из этого, А. М. Новиков и Д. А. Новиков пишут о необходимости разделения методологических принципов, высказывая мысль о том, что результат теоретического исследования должен соответствовать таким принципам, как [1, с. 170]:

- 1) предметность;
- 2) полнота;
- 3) непротиворечивость;
- 4) интерпретируемость;
- 5) проверяемость;
- 6) достоверность.

В свою очередь деятельность в области практической методологии, по мнению данных исследователей, должна быть организована сообразно принципам иерархичности, целостности (интегративности), коммуникативности (открытости),

историчности, необходимого разнообразия (принцип адекватности) [1, с. 242-248].

От правильности выбора методологических принципов во многом зависят результаты исследования. При этом следует отметить «вторичность» определения методологических основ относительно целей формирования теории интегрированного контроллинга, поскольку теоретическая направленность исследования нуждается в применении фундаментальных принципов, а практическая - принципов конкретно-научного (прикладного) характера. Сказанное позволяет автору сделать вывод о том, что методологические принципы интегрированного контроллинга неоднородны, но вместе с тем могут быть сгруппированы следующим образом (табл. 1).

Немаловажным моментом в процессе формирования методологии интегрированного контроллинга, на наш взгляд, является установление характера взаимоотношений между обозначенными группами методологических принципов, определяющих логику методологии познания предметной области интегрированного контроллинга. Считаем, что на первом этапе процесса познания методологическое сопровождение закономерно представить принципами первой группы, поскольку именно эти методологические принципы определяют направленность формируемой теории интегрированного контроллинга.

Затем, следуя логике исследования, надлежит выявить методологический подход к предмету с использованием принципов второй группы, а также установить междисциплинарные связи при помощи методологических принципов третьей группы и охарактеризовать когнитивные свойства общественного сознания в пределах предметной области исследования интегрированного контроллинга посредством четвертой группы принципов.

Данная методологическая процедура логически и содержательно существенно отличается от представленных в текстовых и электронных источниках информации методологических разработок, приведенных в и без того ограниченном числе публикаций, посвященных вопросам формирования методологии контроллинга в целом и интегрированного контроллинга в частности. Указанный вывод автором сделан на основе анализа и систематизации результатов предшествующих методологических исследований, свидетельствующих о том, что внимание ученых, как правило, сфокусировано преимущественно на выделении в качестве фундаментальных постулатов методологии принципов второй и третьей групп в условиях полного игнорирования четвертой группы и безусловного восприятия первой группы принципов в качестве заранее заданного когнитивного пространства.

Вследствие этого выводы, получаемые исследователями, не могут претендовать на полноту и

Таблица 1 – Методологические принципы интегрированного контроллинга

Наименование	Содержание
1. Методологические принципы, передающие закономерности теории научного познания и мышления, реализация которых осуществляется независимо от предмета исследования интегрированного контроллинга	Данная группа методологических принципов, являясь универсальной с точки зрения организации процесса познания в целом, инструментально ориентирована на вхождение в предметную область интегрированного контроллинга в контексте обеспечения единства наук и областей научного знания (принцип актуализма; принцип рационализма; принцип редукционизма; принципы, определяющие аналитическое или обобщающее (индуктивное))
2. Методологические принципы, дающие возможность максимально точно идентифицировать в рамках объекта предметную область гносеологического характера и показывающие особенности методологического подхода к ней	Данная группа методологических принципов содержательно наиболее объемная, консолидирующая совокупность принципов, затрагивающих различные аспекты предметной области (принцип историзма; принцип полноты; принцип открытости; принцип органичности; принцип целеориентированности; принцип дополнительности; принцип полифункциональности; принцип дифференциации; принцип диалектической связи; принцип единства исторического и логического; принцип единства актуальности и потенциальности; принцип самоценности; принцип сопряженности)
3. Методологические принципы, дающие возможность установить взаимодействие предметной области теории интегрированного контроллинга с содержательными характеристиками иных предметных плоскостей объекта исследования и нацеленные на раскрытие междисциплинарных корреляций в рамках получения целостного представления о последнем	Данная группа методологических принципов способствует получению систематизированной точки зрения относительно предмета интегрированного контроллинга (принцип системности; принцип цельности; принцип единства материальной, социальной и духовной сторон общественного воспроизводства; принцип взаимной определенности форм общественного сознания)
4. Методологические принципы, дающие возможность охарактеризовать когнитивные свойства общественного сознания в пределах предметной области исследования интегрированного контроллинга	Данная группа методологических принципов, являющихся в определенной мере сложными с позиции слабого осознания необходимости их применения, ориентирована на адекватность процесса познания предметной области интегрированного контроллинга в рамках существующих форм общественного мышления

целостность, поскольку, на наш взгляд, без комплексного взаимодействия и взаимозависимости методологических принципов всех вышеназванных групп полноценное теоретическое познание предметной области интегрированного контроллинга невозможно.

В заключение отметим, что в методологии инте-

грированного контроллинга особое значение отводится комбинации применяемых в разных теориях принципов и методов, которые, в свою очередь, за счет особенностей конфигурации и взаимообусловленности обнаруживают методологическую специфику, используемую в теории интегрированного контроллинга. ■

Библиографический список

1. Новиков А. М. Методология / А. М. Новиков, Д. А. Новиков. – М.: СИНТЕГ, 2007. – 668 с.
2. Третьякова О. Д. Методология конвергенции права / О. Д. Третьякова // Вестник Владимирского юридического института. – 2009. - № 4 (13). – С. 143-150.
3. Стефанов Н. Теория и метод в общественных науках / Н. Стефанов. - М.: Прогресс, 1967. – 272 с.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОТРЕБНОСТИ В МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСАХ

Алла Викторовна НЕМОВА

*кандидат экономических наук,
доцент кафедры логистики и управления цепями поставок
Ростовского государственного университета путей и сообщений*

При производстве продукции, выполнении работ и оказании услуг помимо орудий труда находят свое применение и предметы труда. Полностью потребляемые производственным циклом и перенося свою стоимость на готовую продукцию, они не теряют своей актуальности в любой производственной деятельности.

Классифицируют материальные ресурсы на сырьевые и топливно-энергетические; последние делятся на основные и вспомогательные (рис.1).



Рисунок 1 - Классификация материальных ресурсов

Потребность в материальных ресурсах – это необходимое количество ресурсов (рис. 2; рис.3). Для выполнения планируемой программы производ-

ства или имеющихся заказов в определенный срок необходимо знать потребность в материальных ресурсах.

Первичной потребностью является потребность в продукции, договоры на производство и поставку которой уже заключены. То есть это тот продукт, изготовление которого имеет для фирмы приоритет.

Вторичная потребность предполагает потребность в продукции, изготовление которой заложено в производственной программе. Как правило, договоры на поставку таких изделий еще не заключены.

Третичной потребностью называют потребность во вспомогательных материалах производственного назначения в рамках производственной программы.

Производственный процесс на предприятии непрерывен, а поступление материальных ресурсов является периодическим. Именно этим и объясняется необходимость использования моделей управления запасами. Модель управления запасами является совокупностью целого ряда элементов, а именно: выбор и обоснование критерия оптимизации, расчёт издержек управления запасами, формулировка ограничений, моделирование спроса (расхода) и пополнения запасов, расчёт стратегии управления. Причем в качестве критерии оптимизации может приниматься минимум издержек, минимальное время выполнения заказа, максимальная надежность поставки и т.д.



Рисунок 2 - Классификация потребностей в материальных ресурсах в зависимости от учета наличных запасов материалов



Рисунок 3 - Классификация потребностей в материальных ресурсах в зависимости от очередности выполнения заказа

На сегодняшний день имеет место огромное количество моделей управления запасами.

К основным параметрам моделей управления запасами (рис.4) можно отнести:

1. Параметры спроса: интенсивность спроса, функции спроса, интервалы между смежными потребностями;
2. Параметры заказов: величина заказа, момент заказа, интервал времени между двумя смежными заказами;
3. Параметры поставок: величина партии поставки, момент поставки, интервал времени между двумя смежными поставками; время выполнения заказа;
4. Уровень запаса на складе: текущий, средний, максимальный страховой;

7. Определение материальных затрат на закупку ресурсов (при этом учитывается конъюнктура рынка: цена спроса, цена предложения, равновесная цена).

8. Планирование закупок.

9. Формирование материального баланса предприятия.

Определение потребности организации в материальных ресурсах.

Чтобы производственная деятельность работала стабильно и без перебоев, необходимо правильное определение потребности в материальных ресурсах.

К основным методам определения потребностей относят (рис.5):

1. Детерминированные методы расчета исполь-



Рисунок 4 - Схема системы управления запасами

Алгоритм определения потребностей в материальных ресурсах:

1. Прогнозирование спроса.
2. Анализ заказов.
3. Формирование поквартальной программы выпуска продукции по всей номенклатуре изделий.
4. Установление нормы расхода материальных ресурсов.
5. Сбор данных о состоянии запасов.
6. Определение потребности в материальных ресурсах.

зуются для того, чтобы рассчитать вторичную потребность в ресурсах при известной первичной. Аналитический метод предполагает расчет от спецификации продукта по ступеням иерархии сверху вниз. При синтетическом методе расчет для каждой группы деталей отталкивается от степени их применимости на отдельных ступенях иерархии.

2. Стохастические методы расчета устанавливают ожидаемую потребность на основе числовых данных, характеризующих ее изменения на протяжении определенного промежутка времени. С этой

целью используют аппроксимацию средних значений, метод экспоненциального сглаживания и регрессионный анализ. Аппроксимация средних значений применяется в ситуации, когда потребность в ресурсах колеблется по определенным периодам времени при устойчивом среднем значении. При использовании данного метода происходит усреднение известных значений потребности в материалах. Метод экспоненциального сглаживания используется, когда прогнозирование потребностей в материальных ресурсах основано на уровнях ряда динамики, веса которых убывают по мере отдаления данного уровня от момента прогноза. В этом случае вводится постоянный коэффициент сглаживания, значение которого подбирается. Это делается для того, чтобы свести ошибку прогноза к минимуму. Регрессионный анализ основан на приближении известных тенденций потребления материальных ресурсов с помощью математических функций.

даются. Данный метод находит применение в случае единичного и мелкосерийного производства, когда имеет место потребность в высококачественных материалах и громоздких деталях, складирование которых затруднительно. Заказы можно осуществлять как по отдельным, так и по нескольким позициям.

2. Материальное обеспечение на основе плановых заданий. Метод основан на детерминированном расчете потребности в материалах. В этом случае известны первичная потребность в материальных ресурсах на определенный период времени, структура изделий и возможная дополнительная потребность. Это позволит определить вторичную потребность.

3. Материальное обеспечение на основе осуществляемого потребления прежде всего основан на своевременном пополнении запасов и их поддержание на данном уровне, позволяющим покрыть абсолютно любую потребность до очередного поступления материалов. При этом необходимо определить по-



Рисунок 5 - Классификация методов определения потребностей

Обеспечение производства материалами.

В практике работы предприятий используют несколько методов планирования материального обеспечения производства (рис.6)

ставку дополнительного заказа, в то же время вопрос о размере заказа не рассматривается.

Методы материального обеспечения на основе осуществляемого потребления делятся еще на два:



Рисунок 6 - Классификация методов материального обеспечения производства

1. Показанный метод. В данном случае необходимые ресурсы приобретаются в случае возникновения потребности, поэтому складские запасы не соз-

Ритмичность характеризует степень соответствия фактических и плановых поставок. Для того, чтобы определить степень ритмичности поставок, следу-

обеспечения своевременных заказов (в данном случае имеет место фиксированный размер заказа);

необходимой ритмичности (здесь фиксированным является период поставок).

Ритмичность поставок является важнейшим показателем выполнения плана материально-технического снабжения.

ет воспользоваться коэффициентом аритмичности Арамова:

$$K_{AP} = \sum \left| 1 - \frac{q_{\Phi}}{q_D} \right|,$$

где q_{Φ} – фактический объем поставки; q_D – объем поставки по договорам (плановый объем поставки).

Таким образом, в любой производственно-хозяйственной деятельности предприятие рассчитывает потребность в необходимых материальных ресурсах. Эти расчеты преобразуются в план материально-технического снабжения на определённый интервал времени. Несмотря на это на предприятие в течение этого промежутка времени могут поступать и внезапные, внеочередные, заказы на выпуск готовой продукции. Для удовлетворения этих заказов требуются дополнительные поставки. Это также должно быть предусмотрено при прогнозировании потребностей в материальных ресурсах. При определении потребностей в материальных ресурсах необходимо учитывать риски их сохранности, хранения, загрузки и транспортировки. Сохранность заключается в обеспечении целост-

ности и исходных качеств материальных ресурсов. То есть, другими словами, сохранность материальных ресурсов подразумевает безопасность материальных ресурсов. Риск хранения материальных ресурсов представляет собой риск, связанный с ненадлежащим хранением материальных ресурсов в складских помещениях. А риск транспортировки – с ненадлежащей перевозкой материальных ресурсов в транспортных средствах. Так, рисками хранения и транспортировки могут являться риск хищения и риск порчи. Первый, как правило, возникает при неэффективной защите (отсутствие пломбы, сопровождающих, охраны, защитных устройств (сигнализации) и т.д.). Потеря качеств и полезных свойств материальных ресурсов, то есть их порча, в процессе транспортировки или хранения могут быть вызваны несоблюдением условий транспортировки и хранения материальных ресурсов (например, неправильно установленный температурный режим, влажность воздуха, отсутствие специальных креплений и т.д.). Риск загрузки материальных ресурсов состоит в неправильном установлении или несоблюдении нормы загрузки материальных ресурсов. ■

Библиографический список

1. Гаджинский, А.М. *Логистика: учебник для высших и средних специальных учебных заведений*. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательско-книготорговый центр "Маркетинг", 2001. - 396 с.
2. Горфинкель, В.Я. *Экономика предприятия: учебник для вузов*. - М.: Издательство Юнити-Дана, 2012. - 767 с.
3. Тебекин А.В. *Логистика: Учебник*. - М.: Издательство Дашков и К, 2012. - 355 с.

КАЧЕСТВО И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РАБОЧЕЙ СИЛЫ КАК ДВА ВЗАИМОСВЯЗАННЫХ ЭЛЕМЕНТА ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ

Юлия Алексеевна АНИЩЕНКО

*ассистент кафедры Естественных-научных и гуманитарных дисциплин
Сургутский институт нефти и газа – филиал ФГБОУ ВПО «Тюменский государственный
нефтегазовый университет», г. Сургут*

Аннотация. Статья определяет основные составляющие характеристики рабочей силы и раскрывает понятия «качество» и «конкурентоспособность» субъекта рынка труда. Особое внимание уделено формированию конкурентоспособности рабочей силы.

Ключевые слова: рабочая сила, качество рабочей силы, конкурентоспособность работника.

В курсе экономической теории рабочая сила определяется как совокупность физических и умственных способностей человека, его способность к труду. Рабочую силу можно рассматривать с различных позиций. Наибольший интерес у исследователей вызывают количественные и качественные характеристики рабочей силы.

На мой взгляд, количественная составляющая рабочей силы предполагает обеспечение рынка труда оптимальным числом специалистов. Для этого необходимо планирование численности как в краткосрочной перспективе, так и стратегическое планирование с учетом динамично изменяющегося рынка труда и его потребностей. Качественная составляющая рабочей силы означает совокупность характеристик, позволяющих определить уровень подготовки субъекта рынка труда.

Здесь возникает вопрос: каким образом можно определить уровень подготовки специалиста и, соответственно, установить качество его подготовки и готовности к выполнению определенного рода занятий?

Вопросам установления и исследования качества рабочей силы посвящено большое количество работ современных исследователей.

Качественную и количественную оценку рабочей силы проводит Быкова Е.А. в диссертационном исследовании, где предлагает авторскую интерпретацию определения качества рабочей силы, как «степень соответствия характеристик рабочей силы требованиям социально-экономических систем страны и регионов или некоторым другим значениям, принимаемым за эталон» [1].

Масленникова Е.В. предлагает к использованию иное определение качества рабочей силы. Автором

качество рабочей силы рассматривается как «сложная и многоуровневая категория, которая выражает отношения между индивидом и обществом, работником и работодателем по поводу формирования и развития способностей человека к труду и степени их проявления в производительной деятельности» [3].

На мой взгляд, представленные авторами определения можно связать в единую цепочку: качество всегда сопоставляется с некоторым ожидаемым результатом, и в том случае, если результат оправдывает ожидания, можно говорить о качестве. Когда речь идет о качестве рабочей силы, можно утверждать, что определение данного показателя возможно лишь в процессе осуществления некой деятельности определенным субъектом. Только анализируя процесс выполнения производственных заданий и его результаты можно сделать вывод об уровне качественных характеристик индивида.

Методом оценки качественных характеристик рабочей силы Масленникова Е.В. и Быкова Е.А. предлагают использовать эталонное сравнение. При этом Масленникова Е.А. определяет эталонное сравнение, как фактор, который предполагает рассмотрение качественных характеристик субъекта во времени. А Быкова Е.А. предлагает за эталон брать наилучшие региональные характеристики рабочей силы.

Таким образом, эталонное сравнение в первом случае предполагает рассмотрение индивида в долгосрочной перспективе и позволяет увидеть динамику развития его качественных характеристик. Второй вариант предполагает стремление индивида к тому эталону, который изначально обозначается. И первый, и второй вариант, предложенные исследователями, на мой взгляд, могут быть применены на практике в различных условиях, которые будут обусловлены заданными параметрами.

С понятием качество рабочей силы связано понятие «конкурентоспособность». Понятие «конкурентоспособность субъекта рынка труда» не однозначно в трактовках и нет единого подхода к его формулировке. Но, несмотря на отсутствие единого

определения понятия «конкурентоспособность работника (рабочей силы, субъекта рынка труда)», все они опираются на понятие «конкуренция» и связаны с понятием «качество».

Формированию конкурентоспособной рабочей силы посвящена докторская диссертация Глушанок Т.М. Автор определяет и уточняет понятие «конкурентоспособность работника» как «свойство человеческого капитала, характеризующее степень удовлетворения рыночной потребности в труде» [2].

Глушанок Т.М. выявляет и обозначает фактор, препятствующий формированию конкурентоспособности рабочей силы – «несоответствие структуры профессионального образования в регионе меняющимся социально-экономическим условиям». Автор обосновывает несогласованность на региональном уровне результата деятельности образовательных услуг социально-экономическим требованиям региона. В связи с этим, делается вывод о необходимости структурных преобразований образовательных учреждений и более тесном их контакте с государственными структурами. По мнению Глушанок Т.М., важным фактором во взаимодействии рынка труда и рынка образовательных услуг является прогнозирование потребности региональной экономики в специалистах.

Действительно, знание о востребованности спе-

циалистов на рынке труда в среднесрочной и долгосрочной перспективе позволяет образовательным учреждениям работать на перспективу и готовить тех специалистов, которые нужны предпринимательским структурам региона в определенные периоды. В свою очередь, бизнес-структуры региона получают «нужных» специалистов, тем самым, заполняя вакантные места и формируя общественный продукт без каких-либо перебоев в процессе в связи с отсутствием высококвалифицированных кадров.

Исходя из анализа представленных диссертационных исследований авторов Быковой Е.А., Масленниковой Е.В. и Глушанок Т.М., можно сделать вывод о необходимости рассмотрения понятий «качество» и «конкурентоспособность» рабочей силы в совокупности. По мнению автора данной статьи, качество подготовки специалиста определяет в дальнейшем его конкурентоспособность на рынке труда, и напротив, конкурентоспособность специалиста на рынке труда является следствием его качественной подготовки. В связи с этим, процессу подготовки специалиста нужно уделять особое внимание. От того, насколько он качественно подготовлен, зависит не только его становление, как квалифицированного конкурентоспособного специалиста, но и развитие регионального рынка труда в целом. ■

Библиографический список

1. Быкова Е.А. Рабочая сила в современной России: качественная и количественная оценка: диссертация кандидата экономических наук Е.А. Быковой: Всероссийский центр уровня жизни. – Москва, 2011.
2. Глушанок Т.М. Формирование конкурентоспособной рабочей силы в регионе в условиях перехода к инновационной экономике: диссертация доктора экономических наук Т.М. Глушанок: Российская академия государственной службы при Президенте Российской Федерации. – Москва, 2010.
3. Масленникова Е.В. Детерминанты качественных характеристик рабочей силы: диссертация кандидата экономических наук Е.В. Масленниковой: Омский государственный университет. – Омск, 2003.

НЕКОТОРЫЕ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ВЕДЕНИЯ БЮДЖЕТНОГО УЧЕТА И ФОРМИРОВАНИЯ БЮДЖЕТНОЙ ОТЧЕТНОСТИ С ПРИМЕНЕНИЕМ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Вера Михайловна ЖЕЛЕЗНОВА

старший преподаватель кафедры информационных технологий и эргономики
Приволжского института повышения квалификации ФНС России

Ирина Николаевна ГУРТОВАЯ

соискатель экономических наук факультета управления и предпринимательства,
ННГУ им. Н.И.Лобачевского

Аннотация. В статье анализируется влияние последних изменений в ведении бюджетного учета, а также анализ программных комплексов автоматизации бухгалтерского учета, используемых в финансовых отделах ФНС России.

Ключевые слова: автоматизация, бухгалтерский учет, ПК ДКС, ПК 1С: Предприятие, ФНС России, бухгалтерская (бюджетная) отчетность.

Abstract. The article analyzes the impact of recent changes in the conduct of budgetary accounting, and analysis of software systems of automation of accounting used in the financial departments of the Federal tax service of Russia.

Keywords: automation, accounting, PC DKS, PC 1С: Enterprise, the Federal tax service of Russia, Financial statements.

Бухгалтерский учет – это формирование документированной систематизированной информации об объектах учета, в соответствии с требованиями данного закона, и составление на ее основе бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Руководитель должен помнить, что он несет ответственность за организацию и состояние бухгалтерского учета и от того, насколько грамотно ведется учет, во многом зависит не только благосостояние организации, но и материальное благополучие и душевное спокойствие его руководителя.

Рассмотрим определенные особенности составления и представления бюджетной отчетности на некоторых примерах. При формировании показателей объектов учета на 31.12.2014 будут действовать изменения, внесенные в Приказ Минфина России от 01.12.2010 N 157н, если иное не предусмотрено учетной политикой учреждения. см. Приказ Минфина России от 29.08.2014 N 89н.

Положениями Бюджетного кодекса предусматривается перечисление получателями бюджетных

средств на единый счет бюджета не использованных ими остатков бюджетных средств, находящихся не на едином счете бюджета, но не позднее двух последних рабочих дней текущего финансового года. Это может возникнуть и повлечь за собой отсутствие остатков на счетах в кредитных организациях и в кассе учреждений и, соответственно остатков по счетам 1 201 21 000 «Денежные средства учреждения на счетах кредитной организации», 1 201 23 000 «Денежные средства учреждения в кредитной организации в пути», 1 201 27 000 «Денежные средства в иностранной валюте на счетах в кредитной организации», а так же по счету 1 201 34 000 «Касса» в Балансе ф. 0503130

Существуют ситуации, при которых могут возникнуть остатки на счетах. Например, при осуществлении расчетов по получению наличных денежных средств с использованием банковских карт. При использовании банковских карт для операций с наличными денежными средствами внесение возвращенных в кассу учреждения сумм, ранее выплаченных работнику организации, отражается по Дебету 1 201 23 510 «Поступление денежных средств учреждения в кредитной организации в пути» и Кредиту 1 201 34 610 «Выбытия средств из кассы учреждения»

Причины возникновения остатков по счетам необходимо указать в текстовой части раздела 4 «Анализ показателей бухгалтерской отчетности субъекта бухгалтерской отчетности» Пояснительной записки (ф.0503160).

В случае если учреждением предусмотрено формирование резерва наличных денежных средств для осуществления деятельности в нерабочие и праздничные дни в январе 2015 года, информация об остатках по счету 1 201 34 000 «Касса» раскрывается в текстовой части пояснительной записки с указанием лимита наличных денег, установленно-

го учреждением, и конечно предусмотренных целей для осуществления расходов за счет указанных остатков.

При этом соблюдаем правила, что остаток денежных средств не должен превышать установленной учреждением максимально допустимой суммы наличных денег, которая может храниться в кассе.

Перед составлением годовой отчетности, в соответствии с положениями Инструкции о порядке составления и представления годовой, квартальной и месячной отчетности об исполнении бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, утвержденной приказом Министерства финансов Российской Федерации от 28 декабря 2010 г. № 191н, необходимо провести инвентаризацию активов и обязательств.

Напомним, что согласно ст. 6 БК РФ получателем бюджетных средств признается в том числе орган государственной власти и находящееся в ведении главного распорядителя (распорядителя) бюджетных средств казенное учреждение, которые имеют право принимать или исполнять бюджетные обязательства от имени публично-правового образования за счет средств соответствующего бюджета. Получатели бюджетных средств представляют бюджетную отчетность вышестоящему распорядителю (главному распорядителю) бюджетных средств в установленные им сроки (п. 10 Инструкции о порядке составления и представления годовой, квартальной и месячной отчетности об исполнении бюджетов бюджетной системы РФ, утвержденной Приказом Минфина России от 28.12.2010 № 191н). Непредставление, несвоевременное представление бюджетной отчетности либо представление заведомо недостоверной бюджетной отчетности влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от 10 тыс. до 30 тыс. руб. (ст. 15.15.6 КоАП РФ).

Рассмотрим составление бухгалтерской (бюджетной) отчетности при взаимосвязи информационных технологий, т.к. благодаря автоматизации бухгалтерского (бюджетного) учета, информация достоверная и порядок передачи предусмотрен не только на бумажном носителе, но и по телекоммуникационным каналам связи.

Правильное и достоверное ведение бухгалтерского учета требует скрупулёзного выполнения всевозможных расчетов, свода громадных объемов информации, что ведет к большим временным и трудовым затратам.

Для автоматизации ведения бухгалтерского учета всегда применялись имеющиеся на конкретный момент времени современные технические средства, начиная от счет и калькулятора до использования самых современных языков программирования для написания программ и целых программных комплексов. С появлением новых возможностей информационных технологий, разрабатываются новые программные продукты или имеющиеся переводятся на новые платформы.

При этом в условиях постоянного совершен-

ствования законодательства, регламентирующего ведение бухгалтерского учета, остро встает вопрос об актуальности существующих программных комплексов по бухгалтерскому учету.

В нашей стране существует просто огромное количество программ, предназначенных для автоматизации бухгалтерского учета, как для бухгалтерии государственных учреждений, так и для бухгалтерии предприятий, написанных, как для целой отрасли промышленности по заказу конкретного министерства, так и для конкретного предприятия.

Актуальность, удобство ведения бухгалтерского учета в целом и формирования отчетности в частности с использованием средств автоматизации были рассмотрены и проанализированы на примере ПК 1С: Предприятие и ПК ДКС – программы, самой распространенной в нашей стране с одной стороны и программы, написанной по запросу ФНС для финансовых подразделений налоговой службы, с другой стороны.

Среди многообразия программ по ведению бухгалтерского учета в нашей стране наиболее распространена ПК 1С: Предприятие. Связано это, во-первых с тем, что разработчиками комплекса предложено много готовых конфигураций: 1С: Бухгалтерия предприятия 8.3, 1С: Управление небольшой фирмой, 1С: Управление Торговлей, 1С: Зарплата и Управление Персоналом, 1С: Управление производственным предприятием (1С УПП) и другие. А во-вторых, программа написана так, что ее можно доработать под ведение бухгалтерского учета любой отрасли, любой организации, поэтому в каждом, даже небольшом городке есть фирмы по сопровождению программы.

ПК ДКС, технология клиент-сервер, разработана для бухгалтерии государственного учреждения и наравне с ПК 1С: Предприятие широко применяется бухгалтерами налоговой службы в силу централизованной бесплатной поставки, а также возможностью легко получить бесплатные консультации по любому интересующему вопросу как по электронной почте, так и по телефону горячей линии, наличием подробного руководства пользователя по всем режимам работы каждого участка бухгалтерского учета. Необходимо отметить также возможность доработки со стороны разработчиков пакета практически любых предложений пользователей для еще большего удобства работы в программе.

ПК 1С:Предприятие может применяться как для коммерческих предприятий, так и для государственных учреждений, является популярной у бухгалтеров налоговых органов в силу своей распространенности в стране, а также удобством работы, например, возможность одновременно работать в нескольких открытых рабочих окнах разных участков бухгалтерского учета, что актуально, так как в районных инспекциях в состав финансового отдела входит 2-3 сотрудника, ведущих сразу несколько участков бухгалтерского учета.

В настоящее время разработчики ПК 1С: Предприятие предложили уже 3-е изменение к 8-ой

версии программы. Но, не смотря на новый интерфейс программы, а он кардинально отличается от 7-ой версии, необходимо отметить на остающиеся слабые места некоторых режимов и это при стремительном развитии в наше время различных возможностей информатизации.

Так, например, сортировка в журналах программного комплекса 1С:Предприятие возможна только по одной колонке «Дата». При этом в большинстве существующих программ давно возможна сортировка не только по нескольким колонкам, но и, не меняя расположения граф в таблице, устанавливая любую комбинацию сложных сортировок. Так в ПК ДКС реализована возможность любой сортировки, автофильтра и фильтра информации, что позволяет удобно и быстро производить поиск, контроль и обработку введенной информации.

Но не будем продолжать рассмотрение существующих недоработок ПК 1С: Предприятие, а отдадим должное удобству работы с уже сформированными формами отчетности, что отмечают все работающие с программой бухгалтера.

В ПК 1С: Предприятие в регламентированной отчетности можно получить расшифровку сумм ячеек, заполненных автоматически на основе данных бухгалтерского учета. Кроме этого, не выходя из сформированного отчета, для любой ячейки можно проследить всю цепочку вплоть до первичного документа, проанализировать, внести, если требуется, изменения и повторить проведение документа. Действие это возможно как в режиме регламентированной отчетности, так и в любом стандартном отчете. В ПК ДКС такой возможности нет.

Также необходимо отметить возможность получения в ПК 1С: Предприятие любого стандартного отчета в различных срезах и группировках, с возможностью получения дополнительных данных

в отчетах, при этом пользователь сам определяет дополнительные настройки отчета. В ПК ДКС разработчики предлагают различные готовые варианты отчетов в тех или иных группировках. Однако, как показывает практика, не всегда заранее можно знать, какой вид отчета с той или другой группировкой потребуется в работе.

Важно отметить, что разработчики обоих программных комплексов своевременно выполняют обновления регламентированной отчетности в соответствии с изменениями законодательства. Однако, кроме законодательных актов, регламентирующих формы и сроки представления отчетности, есть изменения, например, по внутридокументальным и междокументальным контрольным соотношениям от Управления финансов ФНС России. В этом случае, разработчиками ПК ДКС своевременно выполняются изменения к версиям программы, и эти изменения централизованно доводятся до всех налоговых органов. В случае работы в ПК 1С: Предприятие инспекции необходимо самостоятельно за дополнительную оплату приглашать сотрудников из фирмы, сопровождающей программный комплекс для подготовки и внесения требуемых изменений.

Каждая программа имеет свои положительные преимущества в использовании при ведении бухгалтерского учета. Однако имея положительный опыт автоматизации задач бухгалтерского учета в нашей стране и за рубежом, далеко не во всех программах применяются все имеющиеся возможности современных информационных технологий, есть еще много возможностей совершенствования существующих программных комплексов. А так как законодательство по ведению бухгалтерского учета в нашей стране постоянно совершенствуется, то вопрос этот остается актуальным на многие годы. ■

Библиографический список

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации с комментариями к последним изменениям; Эксмо - Москва, 2013. - 464 с.
2. Приказ Минфина России от 28.12.2010 № 191н (ред. от 26.10.2012) "Об утверждении Инструкции о порядке составления и представления годовой, квартальной и месячной отчетности об исполнении бюджетов бюджетной системы Российской Федерации".
3. Мизиковский Е.А., Маслова Т.С. Бухгалтерский учет в бюджетных учреждениях: учебное пособие/ Е.А. Мизиковский, Т.С. Маслова. – М.: Магистр, 2010. – 334 с.
4. Филимонова Е.В., «1С: Предприятие 8.1. Пошаговый самоучитель по бухгалтерскому учету на компьютере», Москва, ЭКСМО, 2009.
5. Руководство пользователя «АИС «Налог». Комплекс задач «Бухгалтерский учет исполнения сметы расходов» в технологии клиент-сервер». Филиал ФГУП ГНИВЦ ФНС России в Чувашской Республике, 2014.
6. «1С: Бухгалтерия 8», учебная версия, 7-е издание, Москва, ООО «1С- Паблишинг», 2013.

РОССИЯ НА РЫНКЕ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ В УСЛОВИЯХ ЧЛЕНСТВА В ВТО

Роман Витальевич КОВАЛЕВ

ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

В условиях членства во Всемирной торговой организации главным вектором развития энергетической отрасли для России является достижение конкурентоспособности российской экономики на мировом рынке за счет инвестирования доходов от экспорта энергии и энергоносителей в развитие других сфер хозяйственной деятельности в стране.

Векторы, по которым движется мировой энергетический рынок, создают «поля напряженности» во всех четырех приоритетных направлениях обеспечения экономической безопасности России как нефтеэкспортера:

1) энергетическая безопасность внутреннего рынка при экономической эффективности нефтяного кластера;

2) эффективное управление нефтяными доходами в векторе национальных интересов (использование, перераспределение в интересах будущих поколений, нивелирование возможных проявлений «голландской болезни» в экономике страны);

3) конкурентоспособность нефтяного кластера на мировом энергетическом рынке;

4) рост экономико-политического влияния России на мировой арене в векторе ее геополитических, геоэкономических, геоэнергетических интересов.¹

В последнее время возник ряд новых проблем, оказывающих влияние на энергетические перспективы Европы, в том числе политический кризис на Украине и навязанные США европейским политикам «экстремистские» решения по отмене ранее принятых договоренностей о реализации проекта «Южный поток».

Последнее является попыткой вытеснить Россию с европейского рынка сбыта углеводородов и лишить нашу страну реальных источников дохода. В этих условиях Россия стремится проводить внешнюю политику, выстраивая на международной арене коллективные действия в интересах укрепления безопасности и урегулирования конфликтов за счет поиска разумных компромиссов, а также через развитие плодотворного диалога и сотрудничества со всеми государствами.

В настоящее время отношения между Россией

и Евросоюзом в сфере поставок газа претерпевают изменения, обусловленные, с одной стороны, перспективой трансформации европейского газового рынка, а с другой – глобализацией мирового рынка газа за счет увеличения объемов торговли сжиженным природным газом (СПГ), а также возможного роста добычи сланцевого газа. Однако ряд стран, в том числе Норвегия, начинают испытывать сложности с добычей природного газа из-за истощения их ресурсной базы, а в других (Ливия) – из-за нестабильной политической ситуации и фактически идущей гражданской войны.²

Что касается добычи сланцевого газа, то она, по мнению экспертов, является дорогостоящим проектом и сможет лишь частично восполнить падение добычи традиционного газа. СПГ, в том числе из США, придет на европейский рынок лишь в том случае, если цены в Европе существенно возрастут. Иные страны-экспортеры могут предложить газ, но в меньших объемах, чем Россия, или по более затратным схемам из-за сложности его транспортировки. Европе также необходимо признать реальность: на данный момент регион не является наиболее привлекательным рынком сбыта природного газа, так как страны Азии и Южной Америки предлагают гораздо более интересные условия для бизнеса.

Несмотря на украинский кризис, Россия продолжает выполнять условия долгосрочных газовых контрактов. Европа импортирует 150 млрд. куб. м российского газа в год. Отказаться от таких объемов европейцам попросту невозможно, а замена другими источниками будет означать увеличение затрат на 20–30%, потому что это потребует строительства дорогостоящей инфраструктуры, тогда как газопроводы из России уже давно окупались.

Такой вариант был бы проигрышным как для Европы, так и для России. На пресс-конференции «Экспорт и повышение надежности поставок газа в Европу» («Газпром», июнь 2014 г.) было отмечено, что в Европе продолжает расти спрос на российский газ. Так, в 2013 г. объем реализации газа «Газпромом» в страны дальнего зарубежья составил 174,3 млрд. куб. м газа (треть от общего объема потребления газа в Европе). Лидером стала Италия, объем экспорта, в которую по сравнению с 2012 г.

¹ Авилова В.В., Актуальность освоения нефтегазовых ресурсов шельфа/ Авилова В.В., Гусарова И.А., Сагдеева А.А., Парфирьева Е.Н. // Вестник Казанского технологического университета. - 2013. - №17. - С.268-269

² Доклад Рабочей группы по присоединению Российской Федерации к Всемирной торговой организации [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/obj/file/doc/docladrg_rf_vto.pdf

увеличился на 67%. На 42% вырос объем реализации газа «Газпромом» в Великобританию, на 21% увеличился экспорт в Германию. Выручка от реализации газа в дальнем зарубежье в 2013 г. превысила 1,687 трлн. руб.¹

Что касается увеличения поставок газа в Китай с целью снижения зависимости от энергетической политики Европы, то для России это не только возможность, это – диверсификация. «Газпром» не может себе позволить зависеть от условий, определяемых политическими процессами, поэтому необходимо монетизировать ресурсную базу в азиатской части России и выйти на премиальный рынок стран Азии. При этом свободные ресурсы Китая, в том числе капиталы, вполне могут быть привлечены в газонефтедобычу и переработку в нашей стране.

Главным вектором развития энергетической отрасли России в условиях членства во Всемирной торговой организации является достижение конкурентоспособности российской экономики на мировом рынке за счет инвестирования доходов от экспорта энергии и энергоносителей в развитие других сфер хозяйственной деятельности в стране.

В контексте рассматриваемой темы, наиболее актуальным и существенным «минусом» от вступления в ВТО станет снижение и частичная отмена вывозных таможенных пошлин на нефтепродукты.

¹ Авилова В.В., Актуальность освоения нефтегазовых ресурсов шельфа/ Авилова В.В., Гусарова И.А., Сагдеева А.А., Парфирьева Е.Н. // Вестник Казанского технологического университета.- 2013.- №17.- С.268-269

Отмена или даже снижение экспортных пошлин на газ, нефть и остальные нефтепродукты нанесет колоссальный ущерб национальной экономике России (доля таких пошлин от продажи последних составляет более 5% ВВП страны), однако отмену пошлин на «светлые» нефтепродукты можно только приветствовать.

Обеспечение энергетической безопасности должно включать следующие составляющие:

1) определение технических требований к объектам топливно-энергетического комплекса, а также к процессам добычи (генерации), переработки, реализации, утилизации энергетических товаров и продукции путем создания системы технических регламентов, национальных стандартов и иных документов;

2) введение в действие экологических стандартов безопасности;

3) действие стандартов промышленной безопасности;

4) разработку системы мер, направленных на увеличение инвестиций в строительство и модернизацию объектов топливно-энергетического комплекса;

5) разграничение компетенции уполномоченных органов государственной власти, местного самоуправления, а также конкретизацию прав, обязанностей и ответственности субъектов предпринимательской деятельности на энергетических рынках и субъектов-потребителей энергетических товаров. ■

Библиографический список

1. Энергетическая стратегия России на период до 2030 года. Утверждена Распоряжением Правительства Российской Федерации от 13 ноября 2009 г. N 1715-р
2. Федеральный Закон № 225 от 0.12.1995г. (в редакции от 19.07.2011г.) О соглашениях о разделе продукции
3. Шайхутдинова Ф.Н. Инновационные аспекты в повышении квалификации и переподготовки кадров предприятий и организаций Республики Татарстан в условиях вступления России во Всемирную торговую организацию/ Ф.Н. Шайхутдинова, В.В. Авилова, Е.Н. Парфирьева, И.А. Биктагиров // - Вестник Казанского технологического университета. - 2012. - № 14. - С.265-269
4. Доклад Рабочей группы по присоединению Российской Федерации к Всемирной торговой организации [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/obj/file/doc/docladrg_rf_vto.pdf
5. Авилова В.В., Актуальность освоения нефтегазовых ресурсов шельфа/ Авилова В.В., Гусарова И.А., Сагдеева А.А., Парфирьева Е.Н. // Вестник Казанского технологического университета.- 2013.- №17.- С.268-269
6. Хворова Е.В. Влияние налоговых льгот на развитие малых инновационных предприятий и научных центров в области нефтепереработки и нефтехимии / Лыжина Н.В. Хворова Е.В. // - Вестник Казанского технологического университета. - 2013. Т.16 - № 1.- С.205-207

ГРАНИЦЫ И АКТУАЛЬНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РЫНКА СЕКЬЮРИТИЗАЦИИ В РОССИЙСКОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКЕ

Александр Александрович ТАРАНОВ

ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Мировые экономики развитых и развивающихся стран прошли через острый этап мирового финансового кризиса 2008-2009 гг. и плавно вошли в очередную стадию экономического цикла – стагнацию. На современном этапе можно утверждать, что финансовый кризис отразился практически на экономике каждой стране и особо сильно ударил по финансовым рынкам.

Необходимо отметить, что кризис отразился не только на денежном рынке, рынке капитала, в секторе реальной экономики, но и на инструментарии данных рынков. Так, мировой финансовый кризис, начавшийся с ипотечного кризиса в США, выявил негативные стороны механизма секьюритизации и поставил вопрос о возможности дальнейшего использования данного инструмента. Однако, несмотря на наличие некоторых недостатков секьюритизации активов, использование данного инструмента, при соблюдении определенных правил, является экономически выгодным и предполагает наличие целого ряда преимуществ для участников сделки.

Секьюритизация активов – это механизм финансирования и управления риском организации, представляющий собой процесс придания необращаемым финансовым активам формы ликвидных ценных бумаг, обеспечиваемых и обслуживаемых как самими активами, так и денежными потоками, генерируемыми этими активами. При этом, указанные финансовые активы систематизируются и выделяются в дифференцированный пул, а затем передаются (по средствам полного или частичного списания с баланса инициатора, а также без выведения с баланса) организации специального назначения (SPV), которая осуществляет непосредственное фондирование пула активов.

Секьюритизация позволяет более эффективно превращать сбережения в инвестиции. Продуктом секьюритизации являются ценные бумаги, которые становятся доступны широкому кругу инвесторов.

Экономическая сущность секьюритизации активов заключается в привлечении денежных средств для финансирования портфеля активов, путем размещения пула активов в форме ценных бумаг на финансовом рынке, при котором происходит трансформация необращаемых активов в ликвидные и сокращение уровня риска на инициатора сделки (путем разделения риска с инвесторами). Проще говоря,

сущность секьюритизации состоит в "переупаковывании" (трансформации) определенных активов в инструменты рынка капитала (например, облигации) с целью получения текущего, более дешевого финансирования и разделения рисков.

Сегодня есть общее понимание того, что секьюритизация может быть эффективным механизмом привлечения средств в реальную экономику. И этот механизм должен быть использован не только в период роста, но и при поиске путей выхода из рецессии или для преодоления экономической стагнации.

Таким образом, с помощью секьюритизации банк способен решить сразу несколько задач: привлечь необходимую ликвидность, снизить нормативную нагрузку (в первую очередь норматив достаточности собственных средств (капитала)), сохранить положительную разницу между процентным доходом по кредитному портфелю и доходностью, выплачиваемой по обязательствам. Привлеченные средства, как правило, направляются на формирование нового кредитного актива, тем самым увеличивая операционную прибыль банка.

Несмотря на большой интерес со стороны зарубежных инвесторов на операции с секьюритизацией активов, в кризисный период именно государство выступает в роли маркетмейкера и основного инвестора данного рынка, реализуя разнообразные программы поддержки как ипотечных ценных бумаг, так и неипотечной секьюритизации. Необходимость государственной поддержки диктуется значимостью рынка секьюритизации как для реального сектора экономики (в первую очередь малый и средний бизнес), так и для граждан страны (поддержка рынка секьюритизации в рамках повышения доступности ипотеки для физических лиц).

При этом важно определить границы государственной поддержки, уровень, сверх которого государство не должно вмешиваться в рынок, препятствуя самостоятельности участников и нарушая установившиеся постулаты рыночных отношений. В противном случае, если доля государства превысит определенный уровень рынка,

Американский рынок секьюритизации опирается на участие частных инвесторов, при этом во многом поддерживается за счет государственных корпораций («Fannie mae» и «Freddie mac»). Европейские участники рынка ориентируются на последующую

возможность рефинансирования через центральные банки своих стран (сделки РЕПО). Российский рынок секьюритизации практически полностью поддерживается государством (АИЖК, ВЭБ, госбанки). Для того чтобы частная сфера почувствовала экономическую целесообразность механизма секьюритизации, необходимо постепенное сокращение участия государства на рынке секьюритизации и в банковском секторе. Однако, в рамках санкций, возросшего уровня инфляции, нестабильности курса национальной валюты, волатильности ключевой ставки Центрального банка, необходимость поддержки ипотечного рынка секьюритизации является приоритетным направлением государственной политики на 2015 и 2016 гг.

Проанализировав рыночную статистику и опираясь на мнения экспертов и участников рынка секьюритизации активов, выделим основные препятствия развитию секьюритизации в России:

1) Со стороны государственной поддержки (АИЖК, ВЭБ, банки с госучастием): меры прямой поддержки государства не могут заменить рынок, поскольку уменьшают инициативу его частных участников и должны постепенно свертываться. Снижение высокого уровня ценовой конкуренции, за счет использования государственными банками относительно дешевых ресурсов, может препятствовать развитию технологий выдачи и обслуживания кредитов, что приведет к повышению рисков по секьюритизации.

2) Со стороны банков: недостаток опыта, который является препятствием для вхождения в бизнес; недостаточный объем портфелей; высокие затраты, которые окупаются только в случае систематического использования механизма секьюритизации; отсутствие хорошо организованной, упорядоченной информационной базы и развитых IT-систем, которые бы позволили точнее осуществлять cash flow моделирование секьюритизации активов (в том числе расчет досрочного погашения облигаций). Также, недостатком развития является ориентация оригинаторов на внутренний рынок и преобладание единичных сделок.

3) Со стороны инвесторов: недостаточная ликвидность облигаций; недоверие к секьюритизации активов, связанное с не всегда точным пониманием сути самого инструмента; консервативный характер инвесторов по отношению к новым предложениям. Хочется отметить, что недоверие инвесторов характерно для всех рынков секьюритизации, в т.ч. американского.

6) Со стороны рынка: низкая ликвидность рынка облигаций с ипотечным покрытием является основным камнем преткновения для инвесторов в настоящий момент. Также, следует отметить, пессимистические ожидания по поводу замедления роста экономики в целом и возможное ослабление финансового сектора. Важно отметить неразвитость российского рынка срочных инструментов, которая затрудняет возможность хеджирования рисков ипотечного агента на рынке деривативов.

Таким образом, существует целый ряд негатив-

ных факторов, препятствующих развитию рынка секьюритизации в России. Однако многие из них не столько значительные и постепенно решаются государством и бизнесом.

Основываясь на проанализированной информации, я предлагаю осуществить следующие действия, направленные на развитие секьюритизации в России и оптимизации практики совершения сделок, успешная реализация которых позволит сократить свойственные секьюритизации активов риски и восстановить доверие потенциальных инвесторов к данному инструменту:

1. Ввести требования по повышению прозрачности сделок и раскрытию информации в разрезе отдельных кредитных обязательств, лежащих в обеспечении структурированных ценных бумаг.

2. Увеличить уровень государственной поддержки рынка ипотечной секьюритизации.

3. Обязать банки-оригинаторов оставлять на своем балансе не менее 5% риска по секьюритизированным активам.

4. Повысить интерес зарубежных инвесторов путем выпуска ценных бумаг, в которых срок жизни старших траншей не превышает 1,5-3 года. Это существенно расширит круг потенциальных инвесторов на внутреннем рынке корпоративных облигаций.

5. Сократить издержки участников сделки по секьюритизации можно путем стандартизации кредитных договоров и обеспечительной документации.

6. Формировать позитивный имидж российского рынка ипотеки и ИЦБ. По мнению участников рынка, основным препятствием для инвестирования в ИЦБ является низкая ликвидность рынка (почти 80%), которая объясняется отсутствием достаточной премии на первичных размещениях, в частности из-за участия крупных инвесторов, удерживающих бумаги до погашения. Также, эксперты отмечают, что неопределенность дюраций из-за досрочных погашений по закладным (50%) является негативным фактором, препятствующим развитию рынка. Данный фактор объясняется недостаточной статистической информацией для моделирования потоков по секьюритизируемым активам.

Успешная реализация указанных мер позитивно повлияет на рынок секьюритизации, повысит ликвидность рынка и интерес инвесторов к данному инструменту. Главные барьеры – низкая ликвидность инструмента и пессимистическое отношение инвесторов к секьюритизации – высоки, но вполне преодолимы.

Подводя итоги, следует сказать, что кризис не перечеркнул интерес российских банков к сделкам секьюритизации. В условиях низкой достаточности капитала, сжатия ликвидности и роста кредитного портфеля обращение банков к механизму секьюритизации является ожидаемым. Следует сказать, что секьюритизация активов является важнейшим инструментом привлечения долгосрочного финансирования и управления балансовыми показателями кредитных организаций. ■

ТЕНДЕНЦИИ КОРПОРАТИВНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ В 2015 Г.

*Рустам Рамильевич АБДУЛИН**ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»*

Состояние мировой экономики в уходящем году не претерпело серьезных изменений, в целом его можно оценить как неопределенное. Весьма умеренный экономический рост наблюдался в США и Европе, сложная ситуация с безработицей и новые меры Федеральной резервной системы (ФРС) и Европейского центрального банка (ЕЦБ) по стимулированию роста экономики могут служить ярким тому подтверждением.

Состояние российской экономики, прежде всего, характеризуется замедлением темпов роста и введенными санкциями в связи с тяжелой геополитической ситуацией. По самым оптимистичным прогнозам рост ВВП в 2015 г. составит 0,5-2,0% по сравнению с 5,2% в 2014 г. Вместо ожидавшихся ранее среднегодовых темпов роста на 4,3-5,0% в год до 2025 г. теперь стоит рассчитывать примерно на 1,5-2,0% в год. Если в 2005-2007 гг. Россия была одним из лидеров роста, то в 2014 г. она демонстрирует значительное отставание от других развивающихся рынков. По оценкам некоторых экспертов экономика входит в состояние стагнации на фоне вводимых экономических санкций. Причем, эта тенденция, скорее всего, будет долгосрочной. И это не может не отразиться на состоянии корпоративного кредитования.

Одной из главных тенденций корпоративного кредитования в России в ближайшее время будет замедление темпов его роста

По данным Центрального Банка РФ, кредиты компаниям в 2014 г. увеличились только на 12% по сравнению с 24% за 2013 г. Такая динамика не может не вызывать беспокойства представителей банковского сообщества.

В 2014 г. банковский сектор планировал нарастить корпоративных кредитов на 18-20% при среднем показателе по системе 10-15%. На 2015 г. в планах достичь прироста в 12-17%. Столь амбициозные планы при заметном ухудшении экономических показателей будут реализованы за счет внедрения высокотехнологичных решений, таких как: скорость расчетно-кассового обслуживания и других. Есть и другие возможности динамичного прироста: развитие транзакционного бизнеса, что позволит клиентам вести свою ежедневную операционную деятельность, осуществлять расчеты со своими

контрагентами, отправляя и принимая платежи в любой форме, с помощью любых инструментов, по любым каналам связи. Кроме того, транзакционный бизнес включает в себя весь спектр продуктов для размещения клиентами временно свободных денежных средств – срочных и до востребования, а также инструменты краткосрочного финансирования, как правило, овердрафты.

Другой важной тенденцией корпоративного кредитования в ближайшей перспективе будет рост объема задолженности компаний по банковским кредитам.

Надо отметить, что сама по себе тенденция не нова. По данным ЦБ РФ в 2014 г. объем просроченной задолженности по корпоративному портфелю вырос на 33,9%. В текущем году эта цифра, скорее всего, вырастет.

Дополнительным риском в 2015 г. может явиться возможное ухудшение денежных потоков компаний, обслуживающих естественные монополии, которые пострадают от урезания инвестпрограмм из-за заморозки тарифов в следующем году. Если до 2014 г. уровень просрочки в сегменте корпоративного кредитования снижался до 4,3-4,5% корпоративного портфеля, то уже с начала 2014 г. ухудшение качества корпоративного портфеля стало негативным сюрпризом для банковского сектора, и в 2015 г. может приобрести устрашающие последствия.

Следующей важной тенденцией корпоративного кредитования в 2015 г. может явиться постепенное повышение процентных ставок по кредитам.

Рублевое фондирование слабое и сейчас это компенсируется вливаниями ЦБ. Однако с февраля регулятор, судя по всему, сместит акцент с предоставления долгосрочного фондирования в сторону поддержки короткой ликвидности. Наконец, рост просроченной задолженности также указывает на необходимость повышения ставок. В то же время, замедление экономического роста предполагает, что тренд процентных ставок не будет однородным: доступ к дешевым кредитам для качественных заемщиков все еще будет гарантирован; субсидироваться же он будет за счет повышения ставок для всех других групп корпоративных заемщиков.

Снизился интерес корпоративных клиентов

к кредитованию. Эксперты говорят об удешевлении кредитов, но практика показывает, что снижение ставки слабо подталкивает субъектов хозяйственной деятельности к кредитованию и инвестированию. Их отталкивает недостаточная вера в будущее. Так что нынешнее замедление кредитования корпоративного сектора связано не с тем, что банки не хотят давать кредиты, а с тем, что компании не желают их брать.

В таком случае, за счет чего возможно обеспечить прирост кредитного портфеля? Инструменты известны: банки наращивают кредитную массу либо за счет эволюции уже существующих клиентов либо привлекают новых заемщиков. И в том, и в другом случае корпоративный сегмент нуждается в качественном сервисе и расширении спектра банковских услуг. Этот вектор развития требует от банковского менеджмента тщательно диверсифицировать свой бизнес.

Банки, имеющие возможность привлекать средства дешевле, а также использовать долгосрочные заимствования, будут обладать определенным преимуществом. Прибыльность сектора снизится, а конкуренция усилится.

Учитывая, что сегодня небольшие банки все чаще испытывают серьезные трудности с ликвидностью и рентабельностью, многие эксперты сходятся во мнении, что российский банковский сектор все больше подвергается консолидации. Это общемировая тенденция, при этом регулятор заинтересован в прозрачности финансовой политики.

Еще одной серьезной тенденцией развития корпоративного кредитования может служить тот факт, что некоторые компании все чаще предпочитают размещать собственные облигации вместо того, чтобы брать банковские кредиты.

В Европе эта тенденция зародилась в конце 2008 г., когда компании в условиях кризиса стали постепенно менять свои инструменты для получения финансирования. В то время как объем традиционных банковских кредитов снижался, чистый объем эмиссий корпоративных облигаций увеличивался. Облигации на рынке капитала выступили просто в качестве замены банковских кредитов. Одной из причин такого факта эксперты называют увеличение давления на банки со стороны финансовых регуляторов.

При этом ситуация складывалась в разных странах Евросоюза по своему. Снижение спроса на кредитные ресурсы в Германии можно оценить как незначительное. Это обусловлено тем, что экономика этой страны развивается гораздо лучше, чем в других государствах еврозоны, и немецкие компании стараются использовать собственные ресурсы для финансирования развития.

В Италии оба канала финансирования - как кредиты, так и облигации, развиваются достаточно динамично, особенно на фоне постоянных мрачных разговоров о состоянии итальянской экономики, добавляют эксперты.

Основными драйвером роста облигаций стала Франция: на нее приходится основной объем — около 160 млрд. евро. К слову сказать, Франция уже достаточно давно является источником беспокойства в силу слабых экономических показателей. Будучи второй крупнейшей экономикой региона, она все сильнее отстает от более успешной Германии. Потенциальная угроза, связанная с ухудшением ее экономического положения, будет гораздо большей опасностью для еврозоны, чем проблемы в периферийных странах, с которыми регион сталкивался прежде.

В России эта тенденция в настоящий момент выражена не так ярко, но набирает силу. Это объясняется сложившейся конъюнктурой рынка. Компании предпочитают размещать облигации вместо того, чтобы брать банковские кредиты.

Естественно, что эти инновационные технологии невозможны без наличия онлайн-инструмента для оперативного доступа к информации и управления расходами. Банки все больше вкладываются в высокотехнологичные сервисы, с помощью которых клиенты получают возможность упростить и оптимизировать целый ряд бизнес-процессов. Мощная IT-инфраструктура, защищенные платформы, круглосуточная техническая поддержка - это неоспоримые конкурентные преимущества.

Следующей важной тенденцией корпоративного кредитования в 2015 г. может явиться постепенный рост объемов кредитных портфелей за счет активизации работы с клиентами из числа малого и среднего бизнеса (МСБ). Именно этот сегмент станет ключевой точкой роста отрасли в 2015 г.

В 2015 г. ключевым драйвером роста будет сегмент среднего и особенно малого бизнеса, главным образом за счет развития беззалоговых кредитов, основанных на адаптации розничных технологий (за счет сокращения количества запрашиваемых документов и сроков рассмотрения заявок, увеличения сумм и сроков кредитования, оптимизации процесса выдачи кредита). Даже компании с твердыми залогами (недвижимость, оборудование, транспорт и пр.) демонстрируют сегодня спрос на беззалоговое кредитование. В первую очередь это связано со скоростью принятия решения по заявке клиента и упрощением процедуры его выдачи (отсутствуют требования по оценке и регистрации залога).

Также в частности, замечают банкиры, особым спросом пользуются разнообразные банковские гарантии - тендерные, исполнения контракта, сервисные, таможенные, акцизные. Именно этот продукт обладает максимальным потенциалом, так как не только государственные, но и коммерческие структуры переходят на конкурсный отбор подрядчиков. Гарантии используются заказчиками в качестве инструмента для взаимодействия, делая их, таким образом, одним из наиболее востребованных продуктов для клиентов малого и среднего бизнеса.

В целом рынок корпоративного кредитования в ближайшее время продолжит расти сдержанными

темпами. Банки сосредоточатся на оптимизации бизнес-процессов, направленной на снижение издержек; повышении качества услуг, призванной удержать существующих и привлечь новых клиентов, а также на диверсификации структуры кредитного портфеля с целью снижения рисков и увеличения доходности за счет увеличения объемов финансирования наиболее прибыльных сегментов (МСБ). Некоторые участники рынка предполагают расти быстрее рынка за счет перераспределения клиентуры банков, у которых отозвана лицензия. Процесс «отсева» банков (в том числе таких крупных, как Мастер-банк) и разнообразные слухи о неустойчивом финансовом положении структур, даже входящих в топ-50, побуждают корпоративных клиентов играть на опережение и переходить на обслуживание в более стабильные, по их мнению, банки. Рынок будет ждать стагнации валютного кредито-

вания в России в 2015 г. из-за санкций, сейчас банки практически опираются на скопленные запасы валютной ликвидности. Даже несмотря на то, что от санкций пострадали крупнейшие банки и компании, на самом деле удар нанесен российскому рынку в целом вследствие того, что значительно снизился интерес иностранных инвесторов и их аппетит к российскому риску. Возможности заимствований в валюте снизились у всех участников рынка без исключений. Все это приведет к тому, что кредитование в валюте в следующем году, очевидно, будет стагнировать, объемы будут падать. И, соответственно, компании, которым предстоит рефинансировать свою задолженность перед западными контрагентами, должны рассчитывать на свою экспортную выручку или на кредиты в рублях, которые они позже будут конвертировать на рынке в иностранную валюту. ■

Библиографический список

1. Банковские риски: учебник / коллектив авторов; под ред. О.И. Лаврушина, Н.И. Валенцевой - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: КНОРУС, 2013.
2. Банковское дело: учебник / коллектив авторов; под ред. О.И. Лаврушина, Н.И. Валенцевой - М.: КНОРУС, 2014.
3. <http://www.gks.ru/>

СТРАХОВАНИЕ УРОЖАЯ В РОССИИ И В МИРЕ

Денис Игоревич МАЛЫШЕВ

аспирант

Тихоокеанский государственный университет

Сельское хозяйство является одной из самых незащищенных отраслей российской экономики. Производство в сфере сельского хозяйства больше всего подвержено не только влиянию стихийных сил природы, но и колебаниям цен, уровню урожайности, изменениям политики государства в отношении ресурсов. Всё это приводит к значительным колебаниям уровня доходов простых граждан.

Как обычный предприниматель сельскохозяйственной сферы может защитить себя и свой бизнес? На сегодняшний день самым эффективным методом управления рисками в АПК считается договор страхования.

В сфере агrostрахования принято выделять такие направления:

- страхование сельскохозяйственных культур,
- страхование многолетних растений,
- страхование животных,
- страхование инвентаря, зданий и оборудования АПК.

Та система страхования сельскохозяйственного производства, которую мы видим сегодня, начала формироваться в начале 90-х. Именно тогда страхование стало добровольным, ведь в Советском союзе обязательному страхованию подлежали все производители агропромышленного комплекса, без исключения. Такой подход давал возможность страховщику в лице государства формировать огромные страховые резервы наряду с такими же по величине рисками. Обширная география страны позволяла диверсифицировать эти риски, не оставаясь в убытке.

С точки зрения государства всё было не так уж и плохо, но вот обычный крестьянин воспринимал страхование совершенно в искаженном свете. Обязательные страховые платежи становились для рядового жителя, занятого в сельском хозяйстве, еще одним налогом, а страховые выплаты в большинстве случаев до адресата не доходили.

Конечно, на фоне такого опыта, достаточно трудно прийти к добровольному решению о необходимости страхования урожая. Но тот фермер, который берет на себя всю полноту ответственности за планирование и прогнозирование бизнеса в АПК, прекрасно понимает, что риски необходимо страховать. Ведь если этого не сделать, то внезапно случившееся

наводнение или засуха не только полностью лишат предприятие прибыли, но и не дадут возможности рассчитаться с рабочими, подрядчиками или выплатить кредиты на технику.

Страхование сельскохозяйственных культур

Страхование сельскохозяйственных культур предполагает возмещение ущерба в случае гибели урожая или многолетних насаждений. Благодаря агrostрахованию сегодня можно:

- минимизировать ущерб, нанесенный природно-климатическими факторами;
- стабилизировать развитие агропроизводства на достаточном уровне;
- получить возможность пользоваться ссудами банков, стать участником лизинговой деятельности.

Страхование сельхозкультур было введено еще в 1921 году в СССР. На тот момент оно заключалось в возмещении 70% ущерба после наступления страхового случая. Первоначально под статус страхового случая подпадал только град, но уже через пару лет в список были включены ливень, буря, вымерзание, а позднее - засуха.

Начиная с 1970-х годов можно было страховать сельскохозяйственные культуры от любых стихийных бедствий, которые влияли на снижение уровня урожайности. Такое страхование стало распространяться на все виды сельскохозяйственных активов. Классификация страхового тарифа осуществлялась относительно вида культур и территории, на которой они произрастают. На сегодняшний день страхование сельхозкультур может осуществляться двумя способами:

- в частном порядке;
- при участии государства.

Страхование урожая с господдержкой

Высокие риски в производстве сельхозтоваров делают страхование в сфере АПК достаточно дорогим удовольствием, поэтому для того, чтобы обычный фермер получил возможность застраховать свой агробизнес, необходимо участие государства.

В 2006 году был принят Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства», который регламентирует список опасных природных явлений, которые могут повлиять на урожай и перечень видов урожая, которые могут быть застрахованы с господ-

держкой.

Список природных явлений включает в себя: заморозки, засуху, выпревание, град, бури (как пыльные, так и песчаные), сель, наводнение, переувлажнение грунта, землетрясение, лавину.

Страхованию подлежит риск утраты или гибели сельхозактивов, таких как урожай зерновых, кормовых, масличных, бахчевых, технических культур, овощей (включая картофель), а также посадок многолетних насаждений - сюда относится виноград, плодово-ягодно-ореховые насаждения, урожай чая и хмеля.

Согласно законодательству, погибшим считается урожай, фактический объем которого не превышает треть от запланированного. Для посадок многолетних насаждений эта цифра составляет 40% посадочной площади. (К слову, в Госдуму внесен законопроект о снижении этих показателей до 25% и 30% соответственно). Для того, чтобы осуществить страхование с господдержкой, необходимо, чтобы страховой договор соответствовал условиям предоставления субсидий, которые утверждены Минсельхозом РФ. В таком случае фермер получает 50% компенсацию финансовых средств, которые были потрачены на страхование урожая сельскохозяйственных культур.

Кроме вышеприведенного списка культур и перечня рисков, по которым фермеру полагается субсидия, Минсельхоз РФ устанавливает срок заключения договора страхования, размер страховой премии и порядок вычисления страховой стоимости урожая.

Страхование посевов

В области страхования посевов также предусмотрены компенсации страховых платежей тем производителям сельхозпродукции, которые заключили договор страхования посевов. Минсельхоз РФ установил граничную норму компенсаций в 25%.

Страхование посевов предусматривает возмещение ущерба при уничтожении посевов или их повреждении стихийными бедствиями и другими метеорологическими явлениями на всех площадях посева. В список бедствий также внесены пожар, уничтожение посевов дикими животными, птицами и грызунами, а также болезни растений и повреждение вредителями. Более того, можно застраховать посевы, растущие в защищенном грунте, на случай повреждения в результате отсутствия электроэнер-

гии, которое вызвал пожар, авария или стихийное бедствие.

Страхование сельхозугодий: мировой опыт

Регулирование рынка страховых услуг в агропромышленном комплексе в разных странах осуществляется с некоторыми отличиями. Например в Канаде, страхование сельхозугодий предусматривает несколько категорий:

- страхование сельхозкультур - защита урожая или дохода от выращивания сельхозкультур,
- страхование от града,
- страхование животных,
- страхование от погодных условий (все, кроме града).

Страховые субсидии могут предоставлять только государственные страховые компании. В США же это разрешено и частным страховым компаниям. Но в Америке каждая фирма, которая хочет оказывать страховые услуги, обязана иметь лицензию на это в каждом отдельном штате.

Испания, например, имеет одну из лучших программ агрострахования в Евросоюзе. Там, как и в США, субсидирование в сфере страхования сельхозугодий разрешено частным компаниям. Но по сути испанские страховые компании являются агентами, ведь все процедуры по урегулированию конфликтов проводят эксперты объединения частных компаний Агросегуро, которое и осуществляет комбинированное аграрное страхование по всей стране.

Если характеризовать рынок агрострахования России в общем, то стоит отметить, что сегодня застрахован лишь небольшой процент сельскохозяйственных угодий. Причиной можно считать недостаточную поддержку фермеров при наступлении страхового случая при достаточно высоком уровне страховых платежей. Если рассмотреть страховую практику в агропромышленном комплексе, то можно отметить, что даже самые льготные условия не делают страхование привлекательным для фермеров. Первые шаги на этом пути уже сделаны - в Думу внесен законопроект о снижении граничного уровня пострадавшего урожая для признания его гибели. Но для большего эффекта необходимо введение отдельной лицензии на агрострахование, разделение рисков по классам и создание отдельного госоргана, который бы осуществлял функцию первичного страхового надзора. ■

РАЗУМНАЯ ЗАЩИТА СВОЕГО ЖИЛЬЯ – СТРАХОВАНИЕ

Денис Игоревич МАЛЫШЕВ

аспирант

Тихоокеанский государственный университет

Имея свою квартиру или дом, вы с любовью создаете в них прекрасный уютный интерьер в соответствии с личными предпочтениями, своим вкусом и желаниями. Достаточно дорогая внутренняя отделка квартиры, мебель, бытовая техника и электроаппаратура – неизбежные спутники жилища каждого современного человека.

Никто не говорит о квартирах и мебели баснословной стоимости, сейчас мы ведем речь об обычном среднестатистическом россияnine, так модно называемом в наше время средним классом. Это имущество и жилье заработано вашим трудом, вашим временем и силами. Поэтому самое время принять достаточные меры к обеспечению не только красоты жилья, но и его сохранности от причинения ущерба различными непредвиденными обстоятельствами.

Таких обстоятельств может быть великое множество. Предотвратить большинство из них ни один человек не в силах. Но вот принять разумные меры к уменьшению негативных последствий влияния на семейный бюджет этих факторов – под силу каждому.

Для этого современный институт страхования имущества от различных рисков, предлагает собственнику прекрасной квартиры или дома целый арсенал мер, по снижению размера ущерба, который может быть причинен ему и его семье. Для каждого вида рисков имеется своя степень защиты, грамотно продуманная и разработанная профессионалами своего дела. Вам остается только выбрать наиболее подходящую.

Прежде всего, следует избавиться, наконец, от стереотипов о том, что страхование – это лишние расходы и бумажная волокита. Все больше людей приходят к мнению о неверности этих тезисов. К сожалению, такая мысль постигает их уже после того, как наступил страховой случай, и, заключая в будущем договор страхования, люди учатся на своих ошибках, неся при этом физические и имущественные потери.

Разумный же хозяин дома или квартиры должен учиться на чужих ошибках. Осмотрите свое жилище, и вы поймете, что при использовании услуги страхования имущества, вы сэкономите гораздо больше средств, чем затратите на приобретение страхового

полиса. То есть расходы понесенные будут в разы меньше, чем расходы предотвращенные.

Бумажная же волокита и современная услуга страхования имущества от различных рисков, понятия абсолютно несовместимые. Любая страховая компания работает сейчас, основываясь на трех китах – надежность, быстрота и качество обслуживания, доверие клиентов.

Итак, что же современный уровень развития страхового дела в стране, может предложить в настоящий момент разумному хозяину дома или квартиры, от каких рисков он может обезопасить наше жилье.

Во-первых, это страхование внутренней отделки и имущества от затопления. Актуальность данной услуги для собственников жилья в многоквартирных домах бесспорна. Оказаться в роли затопленного соседа, может любой из нас и в любое время. Спорить с этим нецелесообразно, просто оцените состояние коммуникаций дома и благонадежность своих соседей сверху, а также соседей еще выше этажом. Используя данный вид страхования, вы избежите проблем по выбиванию из соседей суммы причиненного ущерба и сохраняете свои нервы.

Во-вторых, раз уж мы начали говорить о потопе, не лишним было бы использование хозяином жилья такого вида страхования, как страхование гражданской ответственности собственника квартиры. В силу случая вы тоже можете оказаться виновным в затоплении своих соседей. Этот факт также не оспорим, как и то, что вода имеет свойство течь вниз, а не вверх. Затопление соседей может произойти, когда вас не будет дома. Причин для этого можно назвать множество. С помощью этой услуги вы снимете с себя материальную ответственность за причиненный соседям ущерб, переложив ее на плечи страховой компании. А заодно сохраните дружеские отношения с соседями, сразу осознавшими, что свои деньги на ремонт они получают быстро и в полном объеме. В-третьих, используя услугу страхования квартиры и имущества от пожара, собственник гарантирует полное возмещение причиненного ему ущерба. Снимите с себя проблемы и переживания по поводу неисправной электропроводки, возможности замыкания электроприборов, перепадов напряжения, курящих соседей и любителей сжигать мусор в ветреную

погоду или бросать окурки с балкона. Страхование квартиры или дома от пожара – надежное средство возмещения ущерба, избавляющее вас от необходимости искать виноватого и бегать по судам в целях добиться справедливости.

В-четвертых, современный разумный владелец жилья экономит средства на обеспечении сохранности своего имущества не путем приобретения дорогостоящих средств охраны, а попросту используя услугу страхования имущества от хищений. Последствия трудно раскрываемой квартирной кражи обойдут вас стороной при наличии страхового полиса, являющегося достойным средством возмещения ущерба от преступлений.

Развитие данных видов страхования дает возможность собственнику квартиры или дома, сделать свою жизнь более спокойной, а также сэкономить средства, время и силы на последующем возмещении вреда, окупая затраты на приобретение страхового полиса, как говорится, с лихвой.

Все эти виды страхования являются действительно полезным и разумным выбором хозяина квартиры или дома. А их преимущества и возможность сэкономить при заключении договора страхования можно выразить в следующих моментах:

- страховой агент приходит на дом в любое удобное для вас время;
- грамотную и объективную консультацию вы

получаете быстро, не выходя из дома и не тратя на это дополнительные средства;

- период страхования выбираете только вы, можете выбрать весь год, а можете то время, пока вас не будет дома;
- стоимость страхового полиса выбираете самостоятельно, получив от страхового агента лишь необходимую вам информацию;
- вы сами определяете перечень имущества подлежащего страхованию и тем самым регулируете стоимость страхового полиса;
- никаких очередей и нервотрепки при заключении договора и получении страхового возмещения;
- профессиональная бесплатная консультация по вопросам оформления документов, необходимых для выплаты страхового возмещения.

Подобных преимуществ заключения договора страхования владельцем жилья множество и перечислить их в рамках одной статьи будет невозможно. Основным является то, что страховая компания работает для вас, а ее репутация целиком основывается на доверии клиентов.

Являясь хозяином собственного или арендуемого жилья, сделайте действительно разумный выбор, в пользу минимизации своего ущерба отказавшись от сомнительной экономии на стоимости страхового полиса.■

СТАНОВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

Алина Валерьевна МАМОНОВА

магистр

*Российская академия народного хозяйства и государственной службы
Волгоградский филиал*

В последнее время российское сообщество, опираясь на идеи становления справедливого гражданского общества, поднимает вопросы, касающиеся долгосрочного устойчивого развития. Функционирующие системы решения насущных социальных проблем дают сбои как в российской практике, так и на зарубежном опыте. Успешными оказываются страны, наиболее подвижные в институциональных, правовых, общественных изменениях, поддерживающие социальные инновации.[12]

Необходимость развития социального предпринимательства (далее СП) в России продиктована наличием в стране большого числа социальных проблем, с решением которых государство не справляется. Такими проблемами являются алкоголизм, низкий уровень жизни, безработица, социальная напряженность. В результате проведенных Legatum Prosperity Index исследований, по итогам 2014 года Россия занимает только 68 место в списке стран по уровню жизни населения.[9]

Можно выделить ряд причин, приведших к возникновению практики СП:

- низкая эффективность решения социальных проблем традиционными методами, используемыми государственными и некоммерческими предприятиями;
- сокращение перечня бесплатных услуг, оказываемых в рамках бесплатного медицинского обслуживания;
- увеличение количества граждан престарелого возраста и как следствие старение населения;
- активное внедрение ИТ-технологий при оказании различного рода государственных социальных услуг с использованием Интернета, что требует реализации дополнительных программ обучения для лиц пожилого возраста и др.:[5]
- расширение социальных потребностей населения, прежде всего развитых стран, как по объему, так и по индивидуализации и диверсификации социальных услуг;
- приближенность предприятия к своей целевой аудитории, при этом социальный предприниматель несет в общество инновации;
- возможность использовать ресурсы, практически не применяемые в стандартизированных сферах деятельности (гибкие формы обучения и занятости, сети взаимопомощи и обмена, использование вторичных ресурсов или инновационных техноло-

гий, не находящихся широкого применения в стандартных массовых производствах, использование практики микрофинансирования).[1]

Термин «СП» начал использоваться в литературе по социальным изменениям в 60–70-е гг. прошлого века, а широкое распространение получил в 1980–90-х гг.[4] В российском законодательстве само понятие «СП» отсутствует. Еще в 2012 году при Торгово-промышленной палате создан Координационный совет по вопросам развития социального бизнеса и предпринимательства и Экспертный совет по развитию СП при Комитете по политике, инновационному развитию и предпринимательству Государственной думы РФ, где активно обсуждались проблемы развития СП и внесение данного термина в российское законодательство. Но до сих пор этот вопрос не решен.

С одной стороны, СП – это новый способ социально-экономической деятельности, в котором соединяется социальное назначение организации с предпринимательским новаторством и достижением устойчивой самоокупаемости.[10] С другой стороны, СП характеризуется как социально ответственная деятельность субъектов малого предпринимательства, направленная на решение социальных проблем.[6]

Однако СП, выступая предпринимательством гибридного вида, объединяющим элементы чисто коммерческого ведения бизнеса и некоммерческие организации (НКО), является выражением необходимости стимулирования социальных изменений и включает в себя ряд особенностей:[10]

1. Социальное назначение организации, то есть социальный эффект является заранее запланированным и ожидаемым результатом, а не побочным, как это происходит в обычном коммерческом предпринимательстве. Такие предприятия изначально создаются для достижения социально значимых целей, проявляющихся в создании рабочих мест (в т.ч. для инвалидов), обучении (в т.ч. взрослых) и т.д.;

2. Предпринимательское новаторство, которое может быть реализовано путем использования новой идеи или новой комбинации ресурсов (в том числе не очень привлекательных с точки зрения рынка) для решения социальной проблемы;

3. Достижение устойчивой самоокупаемости за счет получения дохода от продажи результатов деятельности (товаров и услуг), а также за счет грантов и благотворительных пожертвований.

В России формирование СП связывается с деятель-

ностью НКО, имеющих социальные цели деятельности, благотворительностью, венчурной филантропией и корпоративной социальной ответственностью, а его жизнеспособность определяется условиями вступления в конкурентную борьбу за оказание социальных услуг на основе государственного заказа. Современной тенденцией является размывание границ между коммерческим и некоммерческим секторами. Примеров нестандартных предприятий социального назначения, действующих в различных странах, становится все больше. Такие организации сочетают в себе свойства различных секторов, их границы размываются.[7]

В настоящее время существует следующая классификация предприятий, относящихся к СП. По способам организации деятельности, существующие социально направленные организации в России условно можно разделить на три категории (рис. 1)

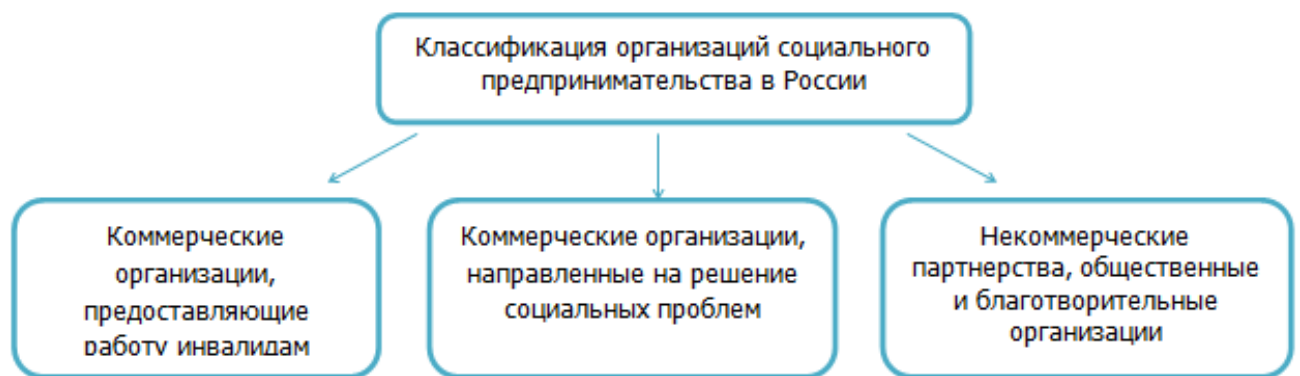


Рисунок 1 - Классификация социальных предприятий в России

К первой категории относятся организации, главной целью которых является помощь в обеспечении условиями труда людей с ограниченными возможностями. Предприятия первого типа – это специализированные предприятия, зачастую использующие труд инвалидов.

Предприятия второго типа – это некоммерческие и благотворительные организации. Ко второй категории СП относятся организации, главная цель которых не связана с осуществлением коммерческой деятельности и извлечением прибыли. В таких организациях многодетным, инвалидам, пенсионерам и малообеспеченным гражданам услуги предоставляются со значительной скидкой.

Третий вид предприятий – это специализированные предприятия малого и среднего бизнеса, занимающиеся решением разнообразных проблем социально-незащищенных граждан.[3] К третьей категории российского СП относятся организации, целью которых является решение проблем социально незащищенных слоев общества. Например, организации, занимающиеся производством ортопедической системы, позволяющей людям с травмой или заболеваниями позвоночника, приведшими к параличу ног, самостоятельно передвигаться.

Эксперты, работающие в данной области, отмечают, что основным препятствием для развития данного направления выступает недостаточно сформиро-

ванная законодательная база, хотя в Москве принята Концепция, устанавливающая меры поддержки для СП.[8] Чтобы СП стало распространенной практикой, необходима его поддержка не только в отдельных регионах, но и на федеральном уровне.

Можно выделить ряд факторов, тормозящих развитие СП в России:

- отсутствие у большинства НКО необходимых знаний и навыков предпринимательской деятельности;
- недостаточное развитие системы конкурсов в области СП (изучение имеющихся конкурсов показало, что все они организуются частными фондами, либо регионами РФ, либо иностранными инвесторами, но на федеральном уровне социальное предпринимательство не поддерживается в необходимом объеме);[2]
- высокие ставки арендной платы;

- отсутствие гарантированного устойчивого спроса на данный вид услуг;

- недостаток процессов ассимиляции зарубежной практики и собственных теоретических изысканий,[17] в то же время слепое копирование западных моделей без оглядки на российские реалии бизнеса;[2]

- практически полное отсутствие культуры корпоративной социальной ответственности;

- слабое развитие гражданского сознания у россиян;[11]

- высокий уровень коррупции;

- экономическая и политическая нестабильность;

- высокие налоги;

- отсутствие программ поддержки данной деятельности (в т.ч. программ развития малого и среднего бизнеса), являющихся важнейшим фактором развития социального предпринимательства.

Таким образом, СП – это достаточно перспективное направление развития малого и среднего бизнеса, так как развитие данного направления содействует более полной занятости, расширению спектра и качества социальных услуг, их большей доступности всем слоям населения. Решение вышеуказанных проблем позволит не только поощрить развитие СП, но также стимулировать становление гражданского общества с более высоким уровнем зрелости и качеством жизни. ■

Библиографический список

1. Баталина М., Московская А., Тарадина Л. Обзор опыта и концепций социального предпринимательства с учетом возможностей его применения в современной России: Препринт WP1/2008/02. — М.: ГУ ВШЭ, 2007. — 180с.
2. Бондаренко Е.Б. Вопросы развития социального предпринимательства в России. / Е.Б. Бондаренко // Современные тенденции в экономике и управлении. — 2014. — С.176 – 180.
3. Борнштейн Д. Как изменить мир: Социальное предпринимательство и сила новых идей. — М.: Альпина паблишер, 2012. — 499 с.
4. Грегори Дж. Дис. Значение социального предпринимательства. М., 2001. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.fuqua.duke.edu/centers/case/documents>
5. Новикова Н.В. Концептуальные подходы к правовому регулированию социального предпринимательства в России / Н.В. Новикова // Вестник ТвГУ. Серия "Право", — 2014. — №1. — С.50–54.
6. Положение о Координационном совете Торгово-промышленной палаты Российской Федерации по вопросам развития социального бизнеса и предпринимательства. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.tpprf.ru/ru/interaction/councils/youth_council/
7. Полтавская М. Б. Развитие социального предпринимательства в России: проблемы определения и основные характеристики // Концепт. — 2014. — Современные научные исследования. Выпуск 2. — Режим доступа: <http://e-koncept.ru/2014/55204.htm>.
8. Предложения по реализации эффективных мер поддержки социального предпринимательства в городе Москва [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://dnpp.mos.ru/docs/projects/mx/Развитие%20социального%20предпринимательства.pdf>
9. Рейтинг стран мира по уровню процветания [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://gtmarket.ru/ratings/legatum-prosperity-index/info>
10. Социальное предпринимательство в России и в мире: практика и исследования / Отв. ред. А. А. Московская; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2011. 284с.
11. Тумилевич Е.Н. Построение системы корпоративной социальной ответственности в компании / Е.Н. Тумилевич // Российское предпринимательство. — 2012. — № 23 (221).
12. Юрина Е.А. К вопросу о развитии социального предпринимательства в российской практике / Е.А. Юрина // Вестник ТГУ. — 2011. — №12 (104). — С. 474 – 477.

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ФИНАНСАМИ ВО ФРАНЦИИ (ЗАКОН О ГОСУДАРСТВЕННОМ БЮДЖЕТЕ)

Ги КПАКПО

*аспирант кафедры политической экономики
Российский университет дружбы народов*

Аннотация. В статье описывается прогноз государственных финансов и важность улучшения их управления во Франции. Также в ней предполагается рекомендации по сокращению государственного дефицита. В завершении статьи излагаются способы управления государственным долгом, которые могут быть применены как во Франции.

Abstract. The article describes the outlook of public finances and the importance of improving their management in France. Also, it is assumed recommendations for reducing public deficits. At the end of the article outlines ways of managing public debt that can be applied in France.

Ключевые слова: государственные финансы, общественные расходы, налоговые сборы, государственный долг, общественный дефицит.

Key words: public finance, public expenditure, tax collection, public debt and public deficit.

Правительство Франции поставило перед собой цель сократить государственные расходы в структурном балансе на протяжении этого периода и восстановить устойчивость государственных финансов. И действительно, в то время как дефицит государственного бюджета был ниже на 2% от ВВП в период с 2006 года по 2011 год, сальдо государственного бюджета увеличилось примерно на 1,2% от ВВП (1,15% от ВВП) в 2012 году. В 2012 году в первый раз государственные расходы, включая расходы по обслуживанию долга и пенсии, снизились на 0,3 миллиарда евро. Номинальный дефицит был сокращен на 0,5% от ВВП, достигнув 4,8%, несмотря на стагнацию.

В связи с принятием мер по снижению дефицита на 3%, налоговое бремя усилилось в 2011-2014 годы, но затем снизилось, достигнув показателя 46,3% от ВВП к 2017 году, не претерпев изменений с 2013 года. В 2015-2017 годы государственный долг будет финансироваться частично за счет снижения уровня государственных расходов, что позволит снизить количество обязательных налоговых сборов. Возможности, которые появляются в связи с уменьшением обязательных сборов, будут использоваться непосредственно для возвращения структурного баланса государственных финансов, параллельно снижая налоговое бремя. В 2013 году налоговое бремя увеличилось на 1% (и составило

46,0%).

Таблица 1 - Структура и динамика государственных доходов во Франции (в % от ВВП)

Годы	2012	2013	2014
Государственные доходы	51,8	52,9	53,1
Налоги на производство	15,4	15,6	16,0
Текущие налоги на доходы и состояние	12,0	12,6	12,2
Налоги на капитал	0,5	0,5	0,5
Социальные отчисления	19,0	19,3	19,4
Доходы от собственности	0,7	0,7	0,7
Другие доходы	4,2	4,3	4,3
Обязательные сборы	45,0	46,0	46,1

Источник: [2]

Это говорит о значительных усилиях, предпринятых для снижения дефицита в столь сложной экономической ситуации. В период 2014-2017 годов увеличение ставок по обязательным сборам было более умеренным в 2014 году (46,5% по сравнению с предыдущими показателями в 46,3%). Увеличение в 2014 году оказалось меньшим, чем ожидалось в 2013 году (особенно в отношении налога на финансовые операции), на что повлияли: ограничительные меры, принятые Конституционным Советом, уменьшение налоговых и социальных сборов, усиление мер против уклонения от уплаты налогов, а также изменение доходов в социальной сфере, где были реализованы дополнительные пенсионные схемы. Кроме того, размер налогового бремени составит ориентировочно 7,2% от ВВП в 2014-2017 годы.

Рост государственных расходов, действительно, составит в среднем 0,5% за 2013-2017 гг., что гораздо ниже, чем в долгосрочной перспективе (2,1%) и при потенциальном экономическом росте. Эффективное управление государственными расходами является результатом длительной работы всех органов государственного управления. В это понятие входит:

- сокращение государственных расходов в 2015 году и стабилизация ситуации в этом отношении (без учета обслуживания долга и пенсий);
- ограничение расходов местных органов само-

Таблица 2 - Структура и динамика государственных расходов во Франции в 2012-2014 годах (в % от ВВП)

Годы	2012	2013	2014
Государственные расходы	56,6	57,0	56,7
Оплата труда работников	13,2	13,2	13,1
Промежуточное потребление	5,6	5,6	5,6
Социальные пособия и выплаты	26,0	26,5	26,4
Расходы по обслуживанию долга	2,5	2,3	2,5
Субвенции	1,5	1,5	1,6
Валовое накопление основного капитала	3,1	3,2	3,0
Капитальные трансферты	0,9	0,7	0,7
Другие	3,8	4,0	3,9

Источник: [1]

управления, сокращение денежных средств, получаемых от государства в 2014 и 2015 годах;

- экономия от усовершенствования государственной политики;
- сокращение темпов роста в сфере медицинского страхования;
- введение дополнительных пенсионных схем (результаты ожидаются к 2013 году) и реформирование пенсионной системы (комитет под председательством г-жи Моро);
- меры в отношении семейной политики (миссия возложена на г-на Фрагонара).

Таблица 3 - Показатели по обязательным сборам и результаты (% от ВВП)

Годы	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Показатели по обязательным сборам (% от ВВП)	45,0	46,5	46,5	46,7	46,6	46,3
Прибыль, полученная от применения мер (в миллиардах) ¹	7	24	0	-1	-3	-7

Источник: [2]

После повышения налогов в период 2011 – 2014 годов, связанном с принятием мер по снижению дефицита до 3% от ВВП, размер обязательных сборов будет снижаться и составит 46,3% от ВВП к 2017 году, как и в 2013 году.

В 2015-2017 годы рост размера налогового кредита для повышения конкурентоспособности и занятости (CICE), профинансированный наполовину за счет экономии расходов, будет способствовать снижению показателей по обязательным сборам. Будет использован весь комплекс мер для снижения обязательных сборов за счет контроля над расходами, чтобы вернуть структурный баланс и уменьшить налоговое бремя.

Таблица 4 - Ключевые показатели программного развития в 2012 - 2017 (в % от ВВП)

Годы	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Структурное сальдо	-4,8	-3,6	-1,6	-1,1	-0,5	0,0	0,0
Изменение структурного сальдо	1,5	1,2	2,0	0,6	0,6	0,5	0,1
Сальдо государственного бюджета	-5,2	-4,5	-3,0	-2,2	-1,3	-0,6	-0,3
Государственный долг	85,3	87,4	88,4	87,3	85,4	82,9	80,1
Величина государственного расхода	56,0	56,3	56,3	55,6	54,9	54,2	53,6
Изменения государственного расхода		0,5%	0,5%	0,7%	0,7%	0,7%	0,8%

Источник: [1]

Возвращение равновесия государственным финансам основывается на правильном, соразмерном и ответственном распределении расходов и доходов. Меры по регулированию государственных расходов равномерно распределены между всеми органами государственного управления. Размер государственных расходов (статья 5), без учета выплат процентов по государственному долгу и пенсий, стабилизируется в пятилетний срок («ноль% в реальном выражении»). Кроме того, общая сумма государственных расходов не повышается быстрее темпов инфляции. В период 2013 - 2015 годов, тенденция по выплате процентов государственного долга обещает быть благоприятной, а применение правила «ноль % в реальном выражении» воспрепятствует какому бы то ни было обращению этой тенденции в новые расходы. Управление и контроль государственного долга, таким образом, будет способствовать уменьшению дефицита государственного бюджета. Таким образом, общая сумма государственных расходов опустится в среднем на 1 % в 2013 – 2015 годы. В среднем за пятилетний срок (статья 6) стабилизируется ситуация со средствами государства и других участников экономической деятельности. Кроме того, доходы выше запланированных в Законе о государственном бюджете целиком пойдут на погашение задолженности (статья 14).

Субъекты экономической деятельности в равной степени способствуют возвращению равновесия государственным финансам, контролируя изменения своих бюджетных субсидий, а также фиксируя уменьшение своих средств (статья 11). Количество ставок, затронутых Законом, расширится, и их общая сумма снизится на 126 миллионов евро в 2013 году, на 200 миллионов евро в 2014 году и на 400 миллионов евро в 2015. В этих целях до 30 июня 2013 года Правительство представит Парламенту и другим участникам экономической деятельности доклад по оценке размеров ставок, с тем, чтобы были предложены возможные изменения. Административно-территориальные образования также принимают участие в коллективных мероприятиях путем уста-

новления определенного количества средств, выделяемых им государством в 2013 году, и понижая свое содержание на 750 миллионов евро в 2014 и 2015 годах. Для соблюдения принципа солидарности, в 2013 году вышеперечисленные меры сопровождаются значительным усилением пропорционального налогообложения. Условия распределения выделяемых средств будут определены вместе с административно-территориальными образованиями (статья 12). Наконец, статья 9 законопроекта охватывает вопросы изменения расходов в сфере социального обеспечения, и, в особенности, расходы по страхованию на случай болезни, которые в среднем повысятся на 2,6 % в период 2013 – 2017 годов.

Улучшение качественного состояния государственных финансов облегчает применение политики консолидации бюджета. Повышение эффективности государственных расходов и государственных доходов позволяет в результате ограничить влияние мер по сбережению средств на экономическую деятельность и сохранить качество оказываемой государственной услуги, сокращая при этом затраты. Меры, принятые для восстановления финансов учли эти качественные показатели, для того, чтобы продолжить и оптимизировать работу в этом направлении на протяжении последних лет.

Мероприятия проводились в рамках общего пересмотра государственной политики государством и его субъектами, реформирования административно-территориальных образований и повышения качества предложения в сфере здравоохранения. Таким образом, дополнительные средства, сэкономленные на государственных расходах защищают кредиты, выделенные из государственного бюджета на исследования, и средства, предназначенные для будущих инвестиций, которые позволят стимулировать экономический рост.

С точки зрения доходов приоритетное развитие заключается в снижении налоговых расходов и расходов наименее эффективных социальных сфер, выявленных в результате проведения анализа затрат и прибыльности, а также в эффективном функционировании системы обязательных сборов. Так свободные новые доходы мало влияют на экономический рост, поскольку фактически не затрагивают статью доходов. Кроме того, в соответствии с рекомендациями, направленными Францией, понижение расходов на социальное обеспечение, влияющих на стоимость работы и заменяющих повышение нормального значения НДС, приводит к преобразованию системы сборов, к налоговой системе, менее ориентированной на работу. ■

Библиографический список

1. Закон о программном развитии государственных финансов в 2012 – 2017 годы
2. Экономический, социальный и финансовый отчет во Франции (2014)
3. Une strategie pour plus de croissance et d'emploi (Programme de stabilite (23 Avril 2014)
4. Programme de stabilite de la France 2013 - 2017

ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ ХИЩЕНИЯ ПРЕДМЕТОВ, ИМЕЮЩИХ ОСОБУЮ ЦЕННОСТЬ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОСОБЕННОСТЕЙ ОБЪЕКТА ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Яна Сергеевна КАЛИНИНСКАЯ

*кандидат юридических наук, старший преподаватель кафедры уголовного права
Московского университета МВД России имени В.Я. Кикотя*

Правильная квалификация преступления базируется на точном и объективном установлении всех элементов и признаков состава преступления. Существенное значение при этом имеют особенности объекта преступления. В научной литературе существует позиция, согласно которой «квалификацию преступлений следует производить по элементам состава преступления, начиная с объекта, объективной стороны, субъекта и субъективной стороны» [5, С. 58]. Признаки объекта преступления позволяют отграничить составы преступлений, имеющих схожие черты, а также отличить преступное поведение от неправомерного.

Объектом преступления являются общественные отношения, охраняемые уголовным законом [6,7,8]. Группа общественных отношений, составляющих родовую объект преступления, предусмотренного ст. 164 УК РФ включает отношения в сфере экономики. Отношения в сфере экономики – урегулированные нормами права общественные отношения, складывающиеся в системе производства, распределения, обмена и потребления.

Видовым объектом хищения предметов, имеющих особую ценность, выступают общественные отношения собственности, а именно отношения, связанные с владением, пользованием и распоряжением имуществом. Предмет преступления в данной ситуации предопределяет особенности, связанные с владением, использованием и распоряжением такой категории имущества, как предметы или документы, имеющие особую ценность.

Владение предметами, имеющими особую ценность, предполагает законное обладание такими ценностями, возможность удерживать и управлять.

Использование предметов, имеющих особую ценность, предполагает законное фактическое их потребление, зависящее от полезных свойств.

Распоряжение предметами, имеющими особую ценность, предполагает возможность их отчуждать, осуществлять различные изменения.

Владение, использование, распоряжение предметами, имеющими особую ценность, регламентирует-

ся различными отраслевыми законодательными источниками. В их число входит: Гражданский кодекс РФ, Закон РФ № 3612-1 «Основы законодательства Российской Федерации о культуре», ФЗ «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации», Земельный кодекс РФ, Градостроительный кодекс РФ и др.

В ст. 14 Основ законодательства Российской Федерации о культуре указано, что каждый человек имеет право собственности в области культуры. Право собственности распространяется на имеющие историко-культурное значение предметы, коллекции и собрания, здания и сооружения, организации, учреждения, предприятия и иные объекты.

Глава VIII ФЗ «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации» определяет особенности владения, пользования, распоряжения объектом культурного наследия. Так, в ст. 48 ФЗ указано, что объекты культурного наследия независимо от категории их историко-культурного значения могут находиться в федеральной собственности, собственности субъектов Российской Федерации, муниципальной собственности, частной собственности, а также в иных формах собственности, если иной порядок не установлен федеральным законом.

Основным непосредственным объектом рассматриваемого преступления являются отношения собственности, дополнительным непосредственным объектом – отношения, обеспечивающие интересы культуры.

В качестве дополнительного непосредственного объекта выступают урегулированные нормами права общественные отношения, связанные с обеспечением сохранения, использования, популяризации и государственной охраны культурных ценностей, а также конституционного права на доступ к культурным ценностям и обязанности каждого заботиться о сохранении исторического и культурного наследия.

Помимо основного и дополнительного непосредственного объекта преступления, всегда терпящих ущерб при совершении преступления, выделяют

также факультативный непосредственный объект. В рассматриваемом преступлении это могут быть отношения, охраняющие жизнь и здоровье (в случае таких форм хищения как, насильственный грабеж или разбой). Так, как указано в кассационном определении СК по уголовным делам Московского городского суда от 6 февраля 2012 г. по делу № 22-663/2012, Н.Т.Б., совместно с двумя малознакомыми мужчинами, проникли в квартиру С.А.Б., используя ножи и пистолет, в качестве оружия, избили С.А.Б. и похитили имущество потерпевшего, в том числе, антикварные предметы, редкие коллекции миниатюр и фотографий, ценности и украшения, являющиеся предметами, имеющими культурную ценность[10]. Кроме этого, факультативным непосредственным объектом могут выступать отношения, обеспечивающие неприкосновенность жилища (в случаях незаконного проникновения в жилище). В приговоре Кыштымского городского суда Челябинской области указано, что Алферов В.В., перелез через забор и прошел во двор дома, где взломав замок на входной двери незаконно проник в указанный дом, осознавая при этом, что действует против воли проживающих в нем лиц. Находясь в доме, Алферов В.В., в шкафу, находящемся в коридоре дома, обнаружил орден Красной Звезды, имеющий особую историческую или культурную ценность. Реализуя свой преступный умысел, направленный на хищение предмета, имеющего особую историческую или культурную ценность, Алферов В.В., действуя умышленно, с целью хищения чужого имущества, преследуя цель незаконного обогащения, осознавая, что орден Красной Звезды, является государственной наградой за особые заслуги перед Отчеством за участие в боевых действиях, составляет культурное наследие народов Российской Федерации, их национальное достояние и, осознавая и предвидя неизбежность

причинения ущерба владельцам дома, и желая, чтобы такие последствия наступили, скрылся с места преступления с похищенным орденом Красной Звезды, и распорядился им по своему усмотрению [11].

В анализируемом составе преступления предмет является обязательным признаком. В диспозиции нормы предмет преступления сформулирован как «предметы или документы, имеющие особую историческую, научную, художественную или культурную ценность». Отнесение того или иного объекта посягательства к предмету преступления, предусмотренного ст. 164 УК РФ, базируется на следующих критериях:

- возможность отнесения предмета преступления к одной из категорий, определяемых законами «О вывозе и ввозе культурных ценностей», «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации», «Об особо охраняемых природных территориях» и др.;

- наличие экспертного заключения определяющего особую историческую, научную, художественную или культурную ценность похищенных предметов или документов, определяемую не только с учетом их стоимости в денежном выражении, но и значимости для истории, науки, искусства или культуры[9].

Анализ признаков объекта преступления, предусмотренного ст. 164 УК РФ способствует осуществлению правильной квалификации и отграничению рассматриваемого состава: по признакам дополнительного непосредственного объекта от составов преступлений, предусмотренных ст. ст. 158-162 УК РФ; по признакам предмета от преступлений, предусмотренных ст. 158-162, 191,192, 222, 226,243.2, 324, 325 УК РФ. ■

Библиографический список

1. См.: Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2- ФКЗ, от 21.07.2014 № 11- ФКЗ).
2. См.: Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (в ред. от 31.12.2014) // Собрание законодательства Российской Федерации. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954
3. См.: Федеральный закон Российской Федерации от 25.06.2002 № 73-ФЗ «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации» (в ред. от 22.04.2013)// Собрание законодательства Российской Федерации. 01.07.2002, № 26. Ст. 2519
4. См.: Закон Российской Федерации от 09.10.1992 №3612-1 «Основы законодательства Российской Федерации о культуре» (в ред. от 01.12.2014)//Ведомости Съезда народных депутатов Российской Федерации и Верховного Совета Российской Федерации. 19.11. 1992, № 46. Ст. 2615
5. Куринов Б.А. Научные основы квалификации преступлений. М., 1984. С. 58
6. См.: Гаухман Л.Д. Квалификация преступлений: закон, теория, практика. - М.: ЗАО «ЮрИнфоР», 2013, 559 с.
7. См.: Кадников Н.Г. Квалификация преступлений и вопросы судебного толкования (3-е изд., перераб. и доп.)- М.: «Юриспруденция», 2013, 304 с.
8. См.: Рарог А.И. Настольная книга судьи по уголовным делам. М.: Проспект, 2010, 576 с.
9. См.: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2002 г. N 29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое». Российская газета. 18.01.2003, N 9 (специальный выпуск).
10. См.: <http://судебныерешения.рф/bsr/case/3893542>
11. См.: <http://судебныерешения.рф/bsr/case/2866926>

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ НЕПРАВОМЕРНОГО ДОСТУПА К КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ (СТ. 272 УК РФ)

Александр Николаевич БОГОМОЛОВ

кандидат юридических наук, старший преподаватель
кафедры уголовно-правовых дисциплин,
АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт»

Анализ **юридической литературы и судебно-следственной практики** свидетельствует о том, что при квалификации преступления, предусмотренного ст. 272 УК РФ, возникают определенные трудности. В соответствии с ч. 1 ст. 272 УК РФ лицо подлежит уголовной ответственности за неправомерный доступ к охраняемой законом компьютерной информации при наличии альтернативных преступных последствий: уничтожении, блокировании, модификации либо копировании компьютерной информации.

Уничтожение информации – удаление информации из памяти компьютера и машинных носителей; приведение ее в состояние, непригодное для использования без возможности восстановления.

Блокирование информации – совершение действий, в результате которых владелец утрачивает возможность обращаться к компьютерной информации и ее использовать. Блокированием компьютерной информации следует признать и атаки на ресурсы сети Интернет с целью затруднения доступа к информации, находящейся на веб-страницах.

Модификация информации – несанкционированное собственником изменение компьютерной информации кроме изменений, связанных с адаптацией компьютерных программ для средств вычислительной техники или баз данных.

Копирование информации – запись в памяти средств вычислительной техники или на машинном носителе второго и последующих файлов, компьютерных программ или компьютерных баз данных, создание печатной версии или размещение в электронных каналах связи с сохранением неизменности оригинала. От копирования необходимо отличать размножение информации на оригинальном носителе, при копировании происходит перенос информации на носитель, обособленный от оригинала.

Состав преступления является материальным и считается оконченным при наступлении хотя бы одного из названных последствий. Если преступные последствия, указанные в ч. 1 ст. 272 УК РФ не наступают, то деяние квалифицируется как покушение на неправомерный доступ к компьютерной информации (ч. 3 ст. 30 УК РФ, ч. 1 ст. 272 УК РФ).

За неоконченное преступление уголовная ответственность наступает по соответствующей статье Особенной части УК РФ с обязательной ссылкой на ст. 30 УК РФ. Согласно ч. 3 ст. 66 УК РФ срок или размер наказания за покушение на преступление не может

превышать трех четвертей максимального срока или размера наиболее строгого вида наказания, предусмотренного соответствующей статьей Особенной части УК РФ за оконченное преступление.

Среди ученых существуют различные точки зрения относительно установления ответственности за факт неправомерного доступа к охраняемой законом компьютерной информации.

Т.Г. Смирнова предлагает состав ч. 1 ст. 272 УК РФ сформулировать как формальный, устранив из формулировки ч. 1 ст. 272 УК РФ требование о наступлении тяжких последствий, по ее мнению это будет способствовать эффективному применению закона [1, с. 139]. Последствиями неправомерного доступа к компьютерной информации в большинстве случаев являются ее копирование, блокирование, уничтожение и модификация, поэтому они должны быть выделены в ст. 272 УК РФ в качестве квалифицированного состава.

С.А. Яшков считает обоснованным дополнение действующего УК РФ новой нормой – ст. 272¹ УК РФ, которая будет предусматривать ответственность за неправомерный доступ к охраняемой законом компьютерной информации, повлекший полное либо частичное ознакомление с ней [2, с. 131].

Неправомерный доступ к компьютерной информации состоит не только в получении возможности доступа к ней, но и в несанкционированном собственником ознакомлении лица с компьютерными данными.

В.В. Воробьев и С.И. Ушаков под неправомерным доступом к компьютерной информации понимают несанкционированное проникновение к ней, в том числе с возможностью ознакомления [3, с. 70; 4, с. 103]. К.Н. Евдокимов в предлагаемом примечании 1 к ст. 272 УК РФ неправомерным доступом к компьютерной информации признает несанкционированное обращение к ней, осуществляемое обычным способом или с помощью введения ложных сведений [5, с. 74]. М.Ю. Дворецкий под неправомерным доступом к охраняемой законом компьютерной информацией понимает несанкционированное собственником информации ознакомление лица с данными, содержащимися на машинном носителе или в памяти компьютера [6, с. 74].

В Федеральном законе от 21.07.1993 г. № 5485-1 «О государственной тайне» (ред. от 21.12.2013 г.) доступ к информации равнозначен ознакомлению с ней. Согласно ст. 2 указанного закона доступ к сведениям, составляющим государственную тайну, определяется

как санкционированное полномочным должностным лицом ознакомление конкретного лица со сведениями, составляющими государственную тайну [7].

Поэтому вряд ли можно считать обоснованным предложение С.А. Яшкова о включении ст. 272¹ УК РФ, которая будет предусматривать ответственность за неправомерный доступ к охраняемой законом компьютерной информации, повлекший полное либо частичное ознакомление с ней [8, с. 9]. В случае включения ст. 272¹ УК РФ будет возникать искусственная конкуренция со ст. 272 УК РФ.

И.А. Сало критикует мнение об установлении уголовной ответственности за неправомерный доступ к компьютерной информации. В частности она отмечает: «...совершение неправомерного доступа, не повлекшее указанных в законе последствий, не достигает уголовной вредности в силу малозначительности вреда, причиняемого отношениям» [9, с. 100].

Следует отметить, что общественная опасность преступлений в сфере компьютерной информации возрастает в связи с тем, что компьютерные технологии становятся средством совершения экономических преступлений, происходит интернационализация преступлений, связанных с незаконным проникновением в компьютерную сеть [10, с. 26].

С помощью вредоносных компьютерных программ и уязвимостей операционных систем преступники могут получить доступ к закрытым информационным системам, содержащим различные данные. Например, незаконный доступ к информационным базам данных банковских карт, ущерб от одного преступления связанного с использованием таких данных может достигать десятки миллионов рублей. Обслуживанием банковских карт занимаются процессинговые центры – юридические лица, которые обеспечивают технологическое и информационное взаимодействие между участниками безналичных расчетов. Информация о

картах, хранящаяся в базах данных процессинговых центров становится объектом атак крэкеров.

Поэтому ознакомление с компьютерной информацией, содержащей конфиденциальные сведения без наступления последствий, перечисленных в ч. 1 ст. 272 УК РФ может достигать общественной опасности деяний, за которые установлена уголовная ответственность.

В.С. Карпов предлагает увеличить количество способов совершения компьютерных преступлений: закрепить в ст. 272¹ УК РФ ответственность за несанкционированный доступ к компьютерной информации, в ст. 272² УК РФ – за неправомерное завладение компьютерной информацией, в ст. 272³ УК РФ – за модификацию компьютерной информации [11, с. 97].

Установление ответственности за неправомерное завладение компьютерной информацией и модификацию компьютерной информации представляется излишним, т.к. эта ответственность полностью входит в понятие «копирование» и «модификация» в ст. 272 УК РФ. Более актуальными являются проблемы борьбы с преступностью в глобальной сети Интернет и распространение компьютерных баз данных ограниченного доступа.

У преступных деяний, предусмотренных ст. 272 УК РФ, один объект – право на неприкосновенность охраняемой законом компьютерной информации ее владельца и третьих лиц. Факт неправомерного доступа к компьютерной информации должен быть выделен не отдельную статью, а в самостоятельный состав в рамках ч. 1 ст. 272 УК РФ.

В связи с вышеизложенным представляется необходимым изложить ч. 1 ст. 272 УК РФ в следующей редакции:

«1. Неправомерный доступ к охраняемой законом компьютерной информации, - наказывается...». ■

Библиографический список

1. Смирнова Т.Г. Уголовно-правовая борьба с преступлениями в сфере компьютерной информации: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08 / Смирнова Татьяна Георгиевна. – М., 1998. – 161 с.
2. Яшков С.А. Информация как предмет преступления: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08 / Яшков Сергей Александрович. – Екатеринбург, 2005. – 151 с.
3. Воробьев В.В. Преступления в сфере компьютерной информации: юридическая характеристика составов и квалификация: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08 / Воробьев Виктор Викторович. – Н. Новгород, 2000. – 201 с.
4. Ушаков С.И. Преступления в сфере обращения компьютерной информации: теория, законодательство, практика: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08 / Ушаков Сергей Иванович. – Ростов н/Д, 2000. – 176 с.
5. Евдокимов К.Н. Уголовно-правовые и криминологические аспекты противодействия неправомерному доступу к компьютерной информации: по материалам Восточно-Сибирского региона: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08 / Евдокимов Константин Николаевич. – Иркутск, 2006. – 203 с.
6. Дворецкий М.Ю. Преступления в сфере компьютерной информации (уголовно-правовое исследование): дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08 / Дворецкий Михаил Юрьевич. – Волгоград, 2001. – 193 с.
7. О государственной тайне: федеральный закон от 21.07.1993 г. № 5485-1 (ред. от 21.12.2013 г.) [Электронный ресурс]. – Консультант Плюс – справочная правовая система. Версия: Технология ПРОФ 2012. Информационный банк: Версия Проф. – М.: ЗАО «Консультант Плюс», 1992 – 2015.
8. Яшков С.А. Информация как предмет преступления: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08 / Яшков Сергей Александрович. – Екатеринбург, 2005. – 26 с.
9. Сало И.А. Преступные действия с компьютерной информацией ограниченного доступа: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08 / Сало Ирина Александровна. – М., 2011. – 285 с.
10. Громов И.В. Способы совершения мошенничества в финансово-кредитной сфере / И.В. Громов // Российский следователь. – № 15. – С. 26 – 27.
11. Карпов В.С. Уголовная ответственность за преступления в сфере компьютерной информации: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08 / Карпов Виктор Сергеевич. – Красноярск, 2002. – 202 с.

К ВОПРОСУ О ПЕНСИОННОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ ЛИЦ, ОСУЖДЕННЫХ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ

Дмитрий Юрьевич ЗУЕВ

*Институт государства и права
Тюменского государственного университета*

Татьяна Анатольевна АНБРЕХТ

*кандидат юридических наук,
доцент кафедры трудового права и предпринимательства
Института государства и права
Тюменского государственного университета*

Согласно ст.39 Конституции РФ каждому гарантируется социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца, для воспитания детей и в иных случаях, установленных законом.

Согласно п.7 ст.12 УИК РФ за осужденными к лишению свободы лицами сохраняется право на социальное обеспечение, в том числе на получение пенсий и социальных пособий, в соответствии с законодательством Российской Федерации. В соответствии с п.1 ст.98 УИК РФ осужденные к лишению свободы, привлеченные к оплачиваемому труду, подлежат обязательному социальному страхованию [3].

В соответствии с п.1 ст.4 ФЗ от 28.12.2013 № 400-ФЗ «О страховых пенсиях» [1] право на страховую пенсию имеют граждане Российской Федерации, застрахованные в соответствии с ФЗ от 15.12.2001 № 167-ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» [2].

Согласно п.1 ст.7 ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в РФ» застрахованные лица - лица, на которых распространяется обязательное пенсионное страхование в соответствии с данным Федеральным законом. Следует отметить, что право на страховую пенсию по старости имеют мужчины, достигшие возраста 60 лет, и женщины, достигшие возраста 55 лет, при наличии не менее 15 лет страхового стажа и при величине индивидуального пенсионного коэффициента в размере не менее 30 [1, ст.8].

Страховой стаж - учитываемая при определении права на страховую пенсию и ее размера суммарная продолжительность периодов работы и (или) иной деятельности, за которые начислялись и уплачивались страховые взносы в Пенсионный фонд Российской Федерации, а также иных периодов, засчитываемых в страховой стаж. В страховой стаж включаются периоды работы и (или) иной деятельности,

которые выполнялись на территории Российской Федерации застрахованными лицами при условии, что за эти периоды начислялись и уплачивались страховые взносы в Пенсионный фонд Российской Федерации. Исчисление страхового стажа производится в календарном порядке [1, п.2 ст.3].

Время привлечения осужденных к оплачиваемому труду засчитывается им в страховой стаж. Согласно п.3 ст.104 УИК РФ учет отработанного времени возлагается на администрацию исправительного учреждения и производится по итогам календарного года. При систематическом уклонении осужденного от выполнения работы соответствующий период времени исключается по решению администрации исправительного учреждения из его трудового стажа.

Страховой стаж устанавливается по документам, подтверждающим время работы осужденного в местах лишения свободы.

Согласно п.п.2 Постановления Правительства РФ от 02.10.2014 № 1015 «Об утверждении Правил подсчета и подтверждения страхового стажа для установления страховых пенсий» [4] в страховой стаж включаются (засчитываются) периоды работы и (или) иной деятельности, которые выполнялись на территории Российской Федерации лицами, застрахованными в соответствии с ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации», при условии, что за эти периоды начислялись и уплачивались страховые взносы в Пенсионный фонд Российской Федерации. Периоды работы подтверждаются на основании сведений индивидуального (персонифицированного) учета.

В соответствии с п. 2.1 Указания Министерства социальной защиты населения РФ от 02.11.1992 № 1-94-У «О порядке учета времени работы осужденных в период отбывания ими наказания в виде лишения свободы, засчитываемого в общий трудовой стаж» этими документами могут быть трудовая

книжка, а при ее отсутствии - справка, которая выдается администрацией исправительного учреждения. В трудовую книжку или справку, подтверждающую время работы осужденного в местах лишения свободы, вносятся сведения о суммарном времени работы из карты учета [5].

В случаях, когда документы, подтверждающие время работы лиц, ранее отбывавших наказание в местах лишения свободы, не сохранились частично или полностью в результате чрезвычайных ситуаций, произошедших в исправительном учреждении после освобождения таких лиц, администрация выдает по запросу обратившегося гражданина подтверждающие время работы в исправительном учреждении документы, подготовленные на основании данных территориального информационно-вычислительного центра либо опроса сотрудников учреждения.

Учет осуществляется с помощью ведения карты учета рабочего времени осужденного, в которой указываются следующие данные: фамилия, имя, отчество осужденного, табельный номер, номер личного дела, на сколько лет осужден, когда прибыл в исправительное учреждение, прежний трудовой стаж. Кроме того, указывается средняя заработная плата за месяц и причины исключения времени работы из трудового стажа. Учет производится по итогам календарного года. В стаж работы входит только оплачиваемая работа, так как осужденные согласно ч.1 ст.106 УИК РФ могут привлекаться к работам без оплаты труда.

На исправительное учреждение, в котором отбывает наказание лицо в виде лишения свободы, возложена обязанность по перечислению в Пенсионный фонд Российской Федерации страховых взносов по выплатам, которые производятся привлеченным к труду осужденным.

Суммы страховых взносов, поступившие за застрахованное лицо в Пенсионный фонд Российской Федерации, учитываются на его индивидуальном лицевом счете по нормам, предусмотренным данным Федеральным законом и Федеральным зако-

ном от 01.04.1996 № 27-ФЗ «Об индивидуальном (персонифицированном) учете в системе обязательного пенсионного страхования» [2, п.1 ст.10].

При назначении пенсии администрация исправительного учреждения представляет в управление Пенсионного фонда РФ по месту нахождения исправительного учреждения паспорт осужденного и справку о нахождении осужденного в исправительном учреждении. При отсутствии в личном деле необходимых документов администрация учреждения заблаговременно принимает меры к розыску или оформлению необходимых для назначения пенсии документов.

В соответствии с п.12 ст.21 ФЗ «О страховых пенсиях» предусмотрено иное: выплата страховой пенсии на территории Российской Федерации производится пенсионеру органом, осуществляющим пенсионное обеспечение, в установленном размере. Органом, осуществляющим пенсионное обеспечение, в соответствии со ст.5 Федерального закона «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» признается Пенсионный фонд РФ. Однако п.3 ст.98 УИК РФ говорит о том, что выплата пенсий осужденным осуществляется органами социальной защиты населения по месту нахождения исправительного учреждения путем перечисления пенсий на лицевые счета осужденных. Таким образом, указанную норму УИК РФ необходимо привести в соответствие с нормами ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации», ФЗ «О страховых пенсиях».

Также стоит отметить, что из пенсии осужденных к лишению свободы производятся удержания для возмещения расходов по их содержанию в соответствии с п.4 ст.99 УИК РФ [3, п.1 ст.107].

Таким образом, лицам, осужденным к отбыванию наказания в виде лишения свободы, предоставляется право на страховые пенсии, а оплачиваемая работа, выполняемая ими во время отбывания данного наказания, засчитывается в страховой стаж и учитывается при назначении страховой пенсии по старости. ■

Библиографический список

1. Федеральный закон от 28.12.2013 № 400-ФЗ (ред. от 10.10.2014) «О страховых пенсиях» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2013. – № 52. – Ст. 6965
2. Федеральный закон от 15.12.2001 № 167-ФЗ (ред. от 01.12.2014) «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2001. – № 51. – Ст. 4832.
3. «Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации» от 08.01.1997 № 1-ФЗ (ред. от 01.12.2014) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1997. – № 2. – Ст. 198.
4. Постановление Правительства РФ от 02.10.2014 № 1015 «Об утверждении Правил подсчета и подтверждения страхового стажа для установления страховых пенсий» (ред. от 01.01.2015) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2014. – № 41. – Ст. 5545.
5. Указание Министерства социальной защиты населения РФ от 02.11.1992 № 1-94-У «О порядке учета времени работы осужденных в период отбывания ими наказания в виде лишения свободы, засчитываемого в общий трудовой стаж» [Электронный ресурс] // Документ опубликован не был. Справочно-правовая система «Консультант».

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОБЛАСТИ РЕКЛАМНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Екатерина Николаевна ТРАПЕЗНИКОВА

ФГБОУ ВПО «Тюменский государственный университет»

В развитие положений Конституции РФ, гарантирующих единство экономического пространства, свободу экономической деятельности и защиты от недобросовестной конкуренции, в 1995 году был принят Федеральный закон от 18 июля 1995 года № 108-ФЗ «О рекламе». Этот Закон стал логичным дополнением системы российского конкурентного законодательства, ввел комплексное регулирование отношений, возникающих в процессе производства, размещения и распространения рекламы в Российской Федерации.

Закон «О рекламе» определил положение хозяйствующих субъектов в рекламной деятельности и маркетинговых коммуникациях, ввел понятийный аппарат и общие требования к рекламе, определил специальные требования к рекламе отдельных товаров и услуг, а также к различным способам распространения рекламы, запретил ненадлежащую рекламу, установил государственный контроль в лице антимонопольного органа за соблюдением законодательства Российской Федерации о рекламе и ответственность за его нарушение.

Вместе с тем по истечении более чем десятилетней практики применения Закона «О рекламе» ряд его положений перестал в полной мере соответствовать социально-экономическим реалиям и динамике развития рекламной деятельности в России. В 2006 году Государственной Думой РФ была принята новая редакция Закона «О рекламе».

Отражая субъективный взгляд в представлении современной рекламной действительности, эти предложения могут быть сведены к следующим тезисам.

Следует признать базовый характер Закона о рекламе 2006 г., представляющего собой системообразующий нормативный акт всего рекламного законодательства. Системность рекламному законодательству придают также единство целей ряда нормативных актов, выполнение которых обеспечивается взаимопроникновением отдельных их норм, посвященных сходному объекту правового регулирования.

Размещение политической рекламы, равно как и агитация, регулируется общими требованиями избирательного законодательства РФ, установленными для предвыборной агитации, а не Законом

о рекламе. Несмотря на подобную правоприменительную практику, заслуживает внимания идея о необходимости принятия законопроекта "О политической рекламе" с учетом уже давно назревшей проблемы регламентации такого весьма значимого элемента государственной и общественной жизни.

Кроме того, принимая во внимание то обстоятельство, что реклама предназначена для оказания направленного воздействия на неопределенный круг ее потенциальных потребителей, и в целях их защиты от проявлений недобросовестной рекламы и конкурентной борьбы, нам представляется целесообразным дополнить статью 5 ФЗ «О рекламе», предъявляющей общие требования к рекламе, распространяемой на территории Российской Федерации, абзацем следующего содержания: «Реклама о физическом или юридическом лице, товарах, идеях и начинаниях должна содержать информацию о фирменном наименовании (наименовании) и местонахождении (юридическом адресе) рекламода-теля».

Кроме того, представляется очевидным, что положения законодательства о размещении наружной рекламы нуждаются в совершенствовании. Прежде всего следует четко определить понятие наружной рекламы, дабы отграничить ее от схожей информации, а также от рекламы, размещаемой иными способами. При этом вряд ли следует считать обязательными признаками наружной рекламы размещение на специальных конструкциях, а также связь этих конструкций с объектами недвижимости. Размещение на специальных конструкциях, монтируемых (устанавливаемых) на объектах недвижимости, весьма распространенный, но отнюдь не единственный вариант наружной рекламы. Таковая может находиться непосредственно на объектах недвижимости, например, в виде надписи на стене здания, а также на объектах, к недвижимости не относящихся, - например, на тентах, зонтиках и т.д.

Растущее количество рекламы, сила и специфика ее воздействия на общество привели к признанию ее социальной значимости. Этим обусловлено становление, развитие и постоянное совершенствование законодательства о рекламе. Реклама представляет собой сложный, обладающий рядом специфических признаков феномен. Являясь особой

разновидностью коммуникации, она направлена на привлечение внимания к объекту рекламирования, на его продвижение. При этом круг потенциальных потребителей рекламы всегда неперсонифицирован.

Концептуальная разработка, производство и распространение рекламы составляют рекламную деятельность. Пункт 1 ст. 3 Федерального закона от 13 марта 2006 г. № 38-ФЗ "О рекламе" гласит: "Реклама - информация, распространенная любым способом, в любой форме и с использованием любых средств, адресованная неопределенному кругу лиц и направленная на привлечение внимания к объекту рекламирования, формирование или поддержание к нему и его продвижение на рынке".

Наконец, в отечественной судебной доктрине высказывается мнение о том, что отношения в области рекламной деятельности являются гражданско-правовыми (к примеру, см. Постановление Конституционного Суда РФ по делу о проверке конституционности ст. 3 Федерального закона от 18 июля 1995 г. "О рекламе"). Это верно, но в последнее время многие ученые и специалисты придерживаются мнения о комплексном характере этих отношений.

Если предположить, что Закон о рекламе - акт только гражданского законодательства, то справедливо требование о необходимости учета в нем таких установленных ст. 1 ГК РФ общих начал гражданского законодательства, как, например, равенство участников гражданских отношений, неприкосновенность собственности, свобода договора, недопустимость произвольного вмешательства кого-либо в частные дела, обеспечение восстановления нарушенных прав, их судебной защиты.

Однако, если определение рекламы, данное в ст. 437 ГК РФ, приведено в полном соответствии с отмеченными выше общими началами гражданского законодательства, то применение этих общих начал к Закону "О рекламе" не всегда возможно. Примером чему является ст. 33 указанного Закона. В ней предусмотрены полномочия федерального антимоно-

польного органа по государственному контролю в области рекламы - Федеральной антимонопольной службы, которая наделяется правом во внесудебном порядке давать обязательные для исполнения участниками рекламной деятельности предписания.

При этом между рекламодателем и производителем или распространителем рекламы существует договор как гражданско-правовое обязательство, заключение, исполнение и расторжение которого регулируется нормами гражданского законодательства. Законодательство о рекламе предусматривает существенные ограничения для производства, размещения и распространения рекламных материалов. Закон содержит как прямое ограничение рекламной деятельности в виде закрепления общих и специальных требований к рекламе и установления ответственности за их нарушение, так и косвенное. Косвенные ограничения на рекламу предусмотрены в основном налоговым и таможенным законодательством и носят финансовый характер.

В этой связи показательно постановление Конституционного Суда РФ от 4 марта 1997 г. № 4П. Как следует из его смысла, регулирование отношений в сфере производства, размещения и распространения рекламы, связанное с установлением правовых основ единого рынка, относится к компетенции федерального законодателя. Правовое регулирование вопросов в области рекламы, относящихся к общему федеральному законодательству, иными видами законодательства способно создать препятствия для перемещения товаров, услуг и финансовых средств, ограничить добросовестную конкуренцию, что несовместимо с обязанностью государства гарантировать единство экономического пространства. Следовательно, субъекты Российской Федерации не могут принимать нормативные правовые акты, направленные на регулирование тех отношений в области рекламной деятельности, которые составляют основы единого рынка.■



ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БРАЧНОГО ДОГОВОРА В СОВРЕМЕННОМ ПРАВЕ РОССИИ: ОБЩИЕ ВОПРОСЫ И ПРОБЛЕМАТИКА

Маргарита Алексеевна ДОГАДКИНА

ФГБОУ ВПО «Тюменский государственный университет»

Брачный договор, хотя и является до сих пор определенного рода "экзотикой" в семейно-правовом регулировании, в то же время может быть использован супругами как весьма действенный способ обеспечения их имущественных прав и интересов. Определенная динамика в этой сфере прослеживается, поскольку в связи с возрастанием количества имущественных споров, касающихся раздела имущества супругов, увеличилась численность нотариальных действий, связанных с удостоверением брачного договора. В 2012 г. на территории субъектов Российской Федерации нотариусами удостоверено более 30 тыс. брачных договоров, что на 19 % выше аналогичного показателя 2011 г.¹

Об актуальности и важности рассматриваемого вопроса также можно судить по статистическим данным, согласно которым, например, в Уфе, городе более чем с миллионным населением, на 1 сентября 2008 г. был заключен 121 брачный договор, а по данным архива нотариуса г. Димитровграда Ульяновской области А.С. Богомоловой, в 2010 г. было заключено всего два брачных договора на данном участке и 15 договоров на всех участках. Однако и эта незначительная практика свидетельствует о том, что брачный договор заключают чаще всего лица с высокими доходами и вступающие в повторный брак. В настоящее время 90 % российских брачных договоров заключается в Москве².

К сожалению, в Семейном кодексе РФ от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ РФ³ институт брачного договора не нашел достаточной правовой регламентации.

Правовое регулирование имущественных отношений супругов дает пример проникновения публично-правовых элементов в частноправовую сферу, и брачный договор как регулятор имущественных отношений супругов не является исключением. Общее правило о том, что обладатели частноправовых интересов вправе устанавливать по своему усмотрению права и обязанности на основе договора (п. 2 ст. 1 Гражданского кодекса Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ⁴), в заключении которого они свободны (п. 1 ст. 421 ГК РФ), не является абсолютным. Оно уточнено другим нормативным

предписанием, согласно которому договор должен соответствовать обязательным для сторон правилам, установленным законом и иными правовыми актами (императивными нормами), действующими в момент его заключения (п. 1 ст. 422 ГК РФ). Данное положение целиком относится и к брачному договору.

Принцип свободы договора применительно к брачному договору проявляется в следующих аспектах:

супруги и лица, намеревающиеся вступить в брак, не обязаны, а вправе заключить его;

супруги и лица, намеревающиеся вступить в брак, вправе по своему усмотрению изменить предусмотренный законом режим общей совместной собственности и установить на все имущество или отдельные его виды режим, соответствующий в большей степени их имущественным интересам;

супруги и лица, намеревающиеся вступить в брак, в-третьих, они вправе включить в брачный договор любые иные положения, касающиеся их имущественных отношений (ст. 42 СК РФ).

Представляется, что правовая связь между гражданско-правовым и брачным договорами существует, однако она заключается лишь в том, что основные правовые идеи, общие положения гражданского договорного права пронизывают и брачный договор, но в результате этого специфика последнего не утрачивается, что позволяет говорить о его самостоятельности и смешанном комплексном характере.

С момента вступления в силу СК РФ прошло уже много лет. И, несмотря на его преимущественную диспозитивность в регулировании семейно-брачных отношений, небольшое число граждан стремится воплотить в реальность возможности, предоставляемые семейным законодательством. В свою очередь, семейные правоотношения являются одной из наиболее сложных с точки зрения правового регулирования областей общественной жизни.

По ранее действовавшему брачно-семейному законодательству имущественные отношения супругов регулировались только законом. Какие-либо иные соглашения по управлению и распоряжению совместным имуществом противоречили закону и являлись недействительными. Как показывает исторический экскурс, в советской семье духовное начало преобладало над материальным.

Отечественный законодатель воспринял нормы зарубежного законодательства о брачном договоре,

¹ Слепакова А.В. Правоотношения собственности супругов. М.: Статут, 2013. С. 105.

² Там же. С. 107.

³ Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. №1. Ст. 36.

⁴ Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

предоставив супругам право устанавливать режим супружеского имущества по своему усмотрению. Нормы, регулирующие имущественные отношения супругов, отныне носят диспозитивный характер, позволяя смотреть на брак как на договор, юридическую сделку. Практика заключения брачного договора существует, как правило, в состоятельных семьях. В нем определяется право собственности на имущество мужа и жены, принадлежавшее им до брака и приобретенное в период его протекания; иногда предусматриваются имущественные санкции на случай развода. При разрешении впоследствии спора между супругами суд руководствуется не предписаниями закона, а положениями брачного договора.

Таким образом, брачный договор – это, прежде всего соглашение, суть которого – договоренность лиц, выражающая их общую волю. Это соглашение основано на равенстве сторон и предполагает свободу выбора партнера. Сторонами в брачном договоре являются как лица, вступающие в брак, так и супруги. Стороны могут устанавливать свои права и обязанности, то есть определять судьбу имущества, нажитого, как в период брака, так и в случае его расторжения, а также только в период брака или только в случае его расторжения.

Четкость законодательной регламентации, строгие требования, предъявляемые к форме договора и порядку его заключения, составление брачных договоров квалифицированными юристами, богатая судебная и нотариальная практика – все это можно считать причинами «успеха» брачного договора.

Среди основных проблем, связанных с правовой регламентацией брачных договоров, можно назвать следующие.

Во-первых, правовое регулирование института брачного договора построено по такой модели, что практическое применение соответствующих норм напрямую затруднительно, а порой и просто невозможно. Многие юридические нормы, регулирующие данный правовой институт, могут надлежащим образом применяться на практике только в результате систематического и логического толкования иных норм как семейного, так и гражданского законодательства. Без преувеличения можно сказать, что правовое регулирование брачных договоров в какой-то степени только декларировано действующим законодательством России. Во-вторых, не менее важная проблема связана с терминологическим аппаратом, применяемым законодателем. Многие термины и категории, применяемые в указанных нормах, в силу своей абстрактности и расплывчатости не могут быть однозначно истолкованы, что создает дополнительные трудности в правоприменении. В-третьих, за рамками правового регулирования остался ряд важнейших и актуальнейших вопросов, связанных с возможностью или, наоборот, с невозможностью определить в содержании брачного договора ряд положений имущественного характера, в частности в области жилищных прав и обязанностей, возни-

кающих между супругами¹. И наконец, в-четвертых, брачный договор породил и ряд проблем теоретического характера, от разрешения которых зависит его дальнейшее практическое применение. В частности, в юридической науке до сих пор не дан однозначный ответ на вопрос о гражданско-правовой природе брачного договора.

Практическое применение брачного договора в реальной жизни показало, что данный правовой институт не так совершенен, как того можно было бы ожидать. Взять хотя бы для примера тот факт, что правовому регулированию брачных договоров в настоящее время посвящены всего пять небольших по объему статей Семейного кодекса РФ (статьи 40 - 44). Причем две из указанных статей посвящены изменению, расторжению и признанию брачного договора недействительным и носят в основном отсылочный характер. Вопросам непосредственного содержания брачных договоров посвящена всего одна статья².

В настоящее время законодатель рассматривает брачный договор как возможный регулятор лишь общегражданских, но не семейных отношений между супругами, оставляя функцию регулирования семейных отношений только закону. Очевидно, что регулятором гражданских отношений является гражданский договор, что в полной мере относится и к брачному договору, способному регулировать лишь имущественные отношения между супругами и лишь до тех пределов, которые очерчены императивными нормами СК РФ, потому что за этими пределами начинается семейно-правовое регулирование соответствующих отношений.

Урегулировав отношения совместной собственности супругов, ГК РФ, отдавая дань сложившимся стереотипам, предоставил СК РФ урегулировать лишь "детали", в частности, касающиеся правил определения долей в общем имуществе супругов при его разделе и порядок такого раздела (п. 4 ст. 256).

Представляется, что включение института брачного договора (а вместе с тем - договорного режима имущества супругов) не в ГК РФ, а в СК РФ объясняется определенной "робостью" законодателя, впервые в истории постреволюционного периода, наконец разрешившего супругам самим определять режим имеющегося у них имущества³.

Это был значительный, но лишь первый шаг. Хочется надеяться, что при дальнейшем совершенствовании законодательства законодатель отважится сделать и второй шаг - легально квалифицировать брачный договор как гражданско-правовую сделку (договор) со всеми вытекающими юридическими последствиями, каковой она по сути является и в настоящее время. ■

¹ Мыскин А.В. Брачный договор в системе российского частного права. М.: Статут, 2012. С. 43.

² Невзгодина Е.Л. Брачный договор: проблемы правоприменения // Цивилист. 2012. № 4. С. 69 - 76.

³ Альбикив И.Р. Брачный договор как источник правового регулирования имущественных отношений супругов в современном обществе // Нотариус. 2011. № 6. С. 8 - 10.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДОГОВОРА УПРАВЛЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫМ ДОМОМ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

Ирина Валерьевна ЖАРИНОВА

ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

С началом действия Жилищного кодекса Российской Федерации [2], в жилищном праве был создан правовой институт управления многоквартирными домами, появились новые правовые принципы регулирования отношений, возникающих между собственниками помещений в многоквартирном доме по поводу управления и содержания общего имущества в многоквартирном доме. Законодателем преследовалась цель создать правовой механизм, который способен был регулировать правоотношения собственников помещений в многоквартирном доме.

Правовое регулирование управления многоквартирным домом в Жилищном кодексе Российской Федерации далеко не совершенно: ряд положений, регламентирующих управление многоквартирными домами и конкретные формы его осуществления, изложены неоднозначно. Это создает почву для возможных злоупотреблений со стороны субъектов, осуществляющих такое управление, а также препятствуют полноценной реализации собственниками своих правомочий.

Собственники помещений в многоквартирном доме обязаны выбрать один из способов управления многоквартирным домом: непосредственное управление собственниками помещений (применение данного способа возможно в доме, в котором количество квартир не превышает 16); управление товариществом собственников жилья (ТСЖ) либо жилищным кооперативом (ЖК) или иным специализированным потребительским кооперативом; управление управляющей организацией. Каждый способ управления имеет свои преимущества и недостатки.

При непосредственном управлении преимуществами являются: отсутствие расходов на управление, характерных для способа управления через управляющую организацию; техническое обслуживание жилья и общего имущества может осуществляться силами собственников или подрядными организациями, привлекаемыми на постоянной или краткосрочной основе, что позволяет снизить расходы на содержание и ремонт дома; каждый собственник самостоятельно заключает договоры с ресурсоснабжающими организациями и не несет ответственности за задолженности по оплате коммунальных

услуг своих соседей (ч. 2 ст. 164 ЖК РФ).

К недостаткам этого способа управления можно отнести: сложность управления при большом количестве собственников помещений, что отражается на качестве оказываемых услуг; необходимость проведения общих собраний по каждому жилищному вопросу; отсутствие возможности выполнять капитальный ремонт за счет средств Фонда содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства.

Преимуществами ТСЖ являются прямое управление имуществом собственников и оказание коммунальных услуг, эффективная защита собственников перед ресурсоснабжающими организациями, а также возможность ведения коммерческой деятельности.

К недостаткам ТСЖ можно отнести высокий уровень расходов на содержание штата работников.

Если нормы Жилищного кодекса Российской Федерации о ТСЖ посвящены управлению многоквартирным домом, то нормы о жилищных и жилищно-строительных кооперативах, в основном, регулируют отношения по приобретению и/или строительству кооперативом многоквартирного дома и передаче помещений в данном доме членам кооператива. Это главная проблема в правовом регулировании жилищных кооперативов как субъектов, управляющих многоквартирными домами. Данный раздел требует существенной доработки.

Управляющая организация – это коммерческая организация, оказывающая услуги по управлению многоквартирным домом. За ненадлежащее оказание таких услуг она несет ответственность перед собственниками в соответствии с действующим законодательством. В большинстве случаев управляющие организации нацелены на получение прибыли от оказания услуг собственникам за счет повышенных тарифов, а не на управление чужим имуществом. Собственники не могут контролировать результаты оказанных услуг или выполненных работ. Процедура смены управляющей организации является сложной.

Жилищное законодательство позволяет собственникам помещений самостоятельно определить наиболее удобный способ управления многоквартирным домом, принимая во внимание всю полноту

сложившихся отношений, как между собственниками, так и с третьими лицами.

В соответствии со статьей 210 Гражданского кодекса Российской Федерации [1] собственник несет бремя содержания принадлежащего ему имущества, если иное не предусмотрено законом или договором.

Согласно п. 1 ст. 290 ГК РФ и п. 1 ст. 36 ЖК РФ собственникам квартир и собственникам нежилых помещений в многоквартирном доме принадлежат на праве общей долевой собственности общие помещения дома, несущие конструкции дома, механическое, электрическое, санитарно-техническое и иное оборудование, а также земельный участок, на котором расположен дом, с элементами озеленения и благоустройства.

Способ управления многоквартирным домом выбирается на общем собрании собственников помещений в многоквартирном доме. Он может быть изменен в любое время на основании решения общего собрания собственников.

В многоквартирном доме может быть выбран только один способ управления. Также многоквартирным домом может управлять только одна управляющая организация.

При управлении многоквартирным домом между сторонами заключается письменный договор, в котором стороны закрепляют перечень работ и услуг, осуществляемых управляющей организацией, их стоимость, права, обязанности и ответственность сторон.

Договор управления многоквартирным домом является важным документом, регулирующим отношения собственников с управляющей организацией. Впервые нормы, его регулирующие, закреплены в Жилищном кодексе Российской Федерации в 2004 г. Определение данного договора содержится в ч. 2 ст. 162 ЖК РФ. По договору управления многоквартирным домом одна сторона (управляющая организация) по заданию другой стороны (собственников помещений в многоквартирном доме, органов управления товарищества собственников жилья, органов управления жилищного кооператива или органов управления иного специализированного потребительского кооператива) в течение согласованного срока за плату обязуется выполнять работы и (или) оказывать услуги по управлению многоквартирным домом, оказывать услуги и выполнять работы по надлежащему содержанию и ремонту общего имущества в таком доме, предоставлять коммунальные услуги собственникам помещений в таком доме и пользующимся помещениями в этом доме лицам, осуществлять иную направленную на достижение целей управления многоквартирным домом деятельность.

От грамотного составления договора управления зависит дальнейшая судьба управления домом, так как именно он регулирует перечень услуг и порядок проведения работ по содержанию дома в надлежащем состоянии.

Договор управления многоквартирным домом,

как и любая сделка, имеет свою классическую структуру. Объектом договора является многоквартирный дом; субъектами – участники сделки; содержание составляет совокупность взаимных прав и обязанностей субъектов.

Собственники помещений в отдельно взятом многоквартирном доме определяют предмет договора управления многоквартирным домом. От правильности отражения информации о нём зависит объём обязательств управляющей организации.

В договоре управления необходимо чётко отражать состав общего имущества многоквартирного дома, включив в него в обязательном порядке запирающие устройства (домофон), все разводящие коммуникации (в том числе, электрические, телефонные, телевизионные, радио и т.п.), лифты, двери, окна, стены, мусоропроводы и т.д.

Основной сложностью в правоотношениях по управлению многоквартирным домом является то обстоятельство, что на стороне заказчика услуг управления общим имуществом многоквартирного дома выступает всегда множество собственников.

Содержание прав собственников и обязанностей управляющих организаций, изложенных в проектах договоров управления, предлагаемых компаниями-кандидатами, имеет особое значение. Основная масса управляющих организаций работает на основании стандартной формы договора, которая не отражает индивидуальные моменты конкретного многоквартирного дома.

С учетом закрепленных в п. 3 ст. 162 ЖК РФ требований к минимальному перечню условий, которые должны содержаться в договоре управления многоквартирным домом можно отнести:

- описание состава общего имущества многоквартирного дома, адрес такого дома;
- перечень работ и (или) услуг по управлению многоквартирным домом, по содержанию и ремонту общего имущества в многоквартирном доме, порядок изменения такого перечня, а также перечень коммунальных услуг, которые предоставляет управляющая организация;
- срок действия договора (от 1 года до 5 лет, согласно ч. 5 ст. 162 ЖК РФ);
- порядок определения цены договора, размера платы за содержание и ремонт жилого помещения и размера платы за коммунальные услуги, а также порядок внесения такой платы;
- организация расчётов за жилищно-коммунальные услуги;
- порядок осуществления контроля за выполнением управляющей организацией ее обязательств по договору управления;
- формы фиксации фактов неисполнения и ненадлежащего исполнения обязательств управляющей организацией;
- письменный досудебный порядок урегулирования претензий;
- перечень условий, которые стороны признают существенными.

Детальная регламентация процедуры фиксации

ненадлежащего исполнения обязательств управляющей организацией в случае неисполнения договора позволит собственникам помещений легко расторгнуть договор управления многоквартирным домом с недобросовестной управляющей организацией.

Подробное описание общего имущества позволит в любой момент с уверенностью требовать от управляющей организации устранения неисправностей такого имущества. В случаях незаконного отказа в устранении таковых, это даст возможность привлекать для устранения неисправностей сторонние организации, с последующим возложением расходов на управляющую организацию (ст. 397 ГК РФ). Неисполнение же существенных условий договора влечёт упрощённую процедуру расторжения договора управления многоквартирным домом.

Жилищным законодательством подробно регламентирована процедура заключения договора управления многоквартирным домом. Перед заключением такого договора необходимо выбрать на общем собрании собственников управляющую организацию, либо органы местного самоуправления должны провести открытый конкурс по отбору управляющей организации.

Собственники жилья заключают договор с организацией, осуществляющей управление и эксплуатацию жилищного фонда. Данный договор, является главным документом, регулирующим отношения между собственниками дома и жилищно-коммунальной компанией.

В соответствии с ч. 1 ст. 162 ЖК РФ договор управления многоквартирным домом заключается в письменной форме путем составления одного документа, подписанного сторонами. Отсутствие письменного договора управления, заключенного между собственником жилого помещения и управляющей организацией, не влечет освобождение собственника от обязанности внесения платы за жилое помещение и коммунальные услуги в организацию, обслуживающую многоквартирный дом. Согласно требованиям ст. 155 ЖК РФ собственник потребляет коммунальные услуги, а значит, обязан за них платить.

В соответствии с ч. 8.2 ст. 162 ЖК РФ право на расторжение договора управления многоквартирным домом в одностороннем порядке принадлежит соб-

ственникам помещений в данном доме. Основанием для этого является неисполнение управляющей организацией условий договора управления.

Решение о расторжении договора управления принимается собственниками на общем собрании. В случае принятия такого решения собственникам надлежит избрать иную управляющую организацию либо изменить способ управления многоквартирным домом.

Решение о расторжении договора управления многоквартирным домом по инициативе управляющей организации может принять только суд на основании искового заявления управляющей организации.

При получении от управляющей организации уведомления о расторжении в одностороннем порядке договора управления многоквартирным домом на основании ч. 1 ст. 11 ЖК РФ, ст. 12 ГК РФ необходимо обратиться в суд с иском с заявлением: обязать управляющую организацию возобновить управление многоквартирным домом в соответствии с ранее заключенным договором[10].

Договор управления многоквартирным домом является самостоятельным договором. Он закреплен законодательно, урегулирован нормами как жилищного, так и гражданского права. Его главной функцией является защита прав и предоставление гарантий, в первую очередь, физическим лицам – собственникам жилых помещений, являющимся потребителями коммунальных услуг.

На сегодняшний день законодательство в сфере ЖКХ является одним из самых несовершенных. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в сфере жилищно-коммунального хозяйства формируется преимущественно из норм публично-правовой направленности, включая нормы конституционного, административного, финансового, жилищного права.

Немаловажную роль играет сознательность собственников при выборе способа управления и при подписании каких-либо документов, связанных с управлением многоквартирным домом. На сегодняшний день, низкий процент собственников, которые занимаются данным вопросом. Также требуется упорядочение законодательства, регулирующего отношения по управлению многоквартирным домом.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. // СЗ РФ. - 1994. - № 32. - Ст. 3301.
2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 2004 г. // СЗ РФ. - 2005. - № 1 (часть 1). - Ст. 14.
3. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. - 4-е изд., исп. и доп. - М.: ИНФРА-М., 2010. - 218 с.
4. Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмента. Как управлять капиталом? - М.: Финансы и Статистика, 2011. - 321с.
5. Бузырев В.В., Чекалин В.С. Экономика жилищной сферы. - М.: ИНФРА-М, 2011. - 187 с.
6. Гагарин В.Г. Энергию надо тратить // Энергия: экономика, техника, экология. 2002. - № 11. - С. 920.
7. Гришина Е.Ю. Административно-правовое регулирование в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Проблемы и пути их решения // Административное право. - 2009. - № 5. - С. 100.
8. Дронов А.А. О состоянии ЖКХ России и перспективах его реформирования // Журнал руководителя и главного бухгалтера ЖКХ. - 2011. - № 6-7. - С. 620.
9. Игнатов В.Г., Бутов В.И. Регионоведение. - Ростов н/Д: Издательский центр «МарТ», 2012. - С.55.
10. Касьянов А.В. «Регистрация предприятий» - М.: «ГроссМедиа», «РОСБУХ», 2008 г.

ПРОБЛЕМА ПЕРЕВОДА СОВРЕМЕННЫХ АНГЛОЯЗЫЧНЫХ СЕРИАЛОВ НА РУССКИЙ ЯЗЫК (НА МАТЕРИАЛЕ СЕРИАЛА SHERLOCK)

Елена Александровна ПОЛЯКОВА

*кандидат филологических наук,
доцент кафедры английской филологии
Ивановского государственного университета*

Юлия Николаевна СЕДОВА

*студентка факультета романо-германской филологии
Ивановского государственного университета*

Перевод фильмов является видом межъязыкового, устного (если это дублирование или закадровый перевод) или письменного (если используются субтитры), опосредованного перевода, который по степени эмоционально-эстетического воздействия близок к художественному. В частности, так же как и переводчик художественного произведения, переводчик кинофильмов может столкнуться с проблемой перевода безэквивалентной лексики. В большинстве случаев необходимо сохранить не только её информативную составляющую, но и то эмоциональное воздействие, которая она оказывает на зрителя. Трудность заключается в том, что при переводе художественного произведения существует возможность дать комментарий прямо в тексте, в сноске или в примечаниях в конце книги. В фильмах же такая возможность отсутствует. Невозможным оказывается дать даже краткий комментарий в тексте, так как необходимо согласовывать все фразы с мимикой и жестами актёра. Кроме того, при переводе с английского на русский очень часто общее количество знаков увеличивается, поэтому часто приходится прибегать к лексическому свёртыванию, и, конечно, уже не приходится говорить о дополнительном комментарии.

На примере британского сериала *Sherlock* рассмотрим, как переводчики решают данную проблему. Во втором эпизоде третьего сезона (*The Sign of Three*) встречается слово *thingamabob*, возникающее в сознании детектива, когда он находится под действием алкоголя. В русской версии оно передаётся словом «непоймичего». Рассмотрев дефиниции этих слов в словарях, мы обнаружили, что они практически совпадают. Будем опираться на определение *thingamabob* в словаре Collins [3]: «a person or thing the name of which is unknown, temporarily forgotten, or deliberately overlooked». Очевидно, что

прямой эквивалент в русском языке подобрать сложно. В словарях данное слово сопровождается пометой «informal» [3], «spoken» [4]. Вариант «непоймичего», использованный при переводе, явно является разговорным, поэтому можно говорить о сохранении функционально-стилистической принадлежности слова. Как указывает Oxford Dictionary [5], слово *thingamabob* появилось в конце XVIII века и образовалось от слова *thing* при помощи бессмысленного суффикса *-ama*, а потом, видимо, прикрепился ещё один корень - *bob*. Слово, появившееся в русском переводе, похоже на слово, использованное в оригинале, даже по внешнему виду. Однако смысл немного изменился: если в английском это предмет, название которого говорящий не может вспомнить, то в русском говорящий либо не знает название данного предмета, либо не может его узнать. В целом следует отметить, что переводчикам удалось найти функциональный аналог. В данном случае проблему перевода безэквивалентной лексики помог преодолеть прием целостного переосмысления.

При переводе фильмов возрастает роль адекватности перевода. Ведь адекватность, по мнению В.Н. Комиссарова, зависит от конкретных обстоятельств, и есть обеспечение полноты межъязыковой коммуникации, в то время как эквивалентность – смысловая общность единиц ИЯ и ПЯ [2, с.60]. А.В. Вишневский подчёркивает важность ориентировки на адекватность при переводе рекламы и названий фильмов, ведь в этих случаях особенно важна результативность воздействия на аудиторию [1, с.83].

Рассмотрим способы достижения адекватности и уровневой эквивалентности во фрагменте сериала *Sherlock*. Эпизод *The Great Game* начинается разговором молодого белоруса и известного детектива Шерлока Холмса. В оригинальной версии сериала

молодой человек делает ошибки, связанные с неправильным выбором числа глагола (например, Karin were not happy with that, ...saying I were not a real man). Стоит отметить, что эта ошибка связана только с выбором числа глагола to be в прошедшем времени. Молодой человек ошибочно использует местоимение (me вместо my в предложении ...you know me old man was a butcher), делает лексическую ошибку (использует learn вместо teach), путает форму причастия II в разных значениях глагола to hang. За счёт всех этих ошибок возникает комический эффект. В сериале создаётся образ Шерлока, воплощающего некоторые стереотипные черты британского характера. Герой предстаёт чопорным, надменным, в чём-то даже безразличным к другим людям и обращающим внимание на любую мелочь. Слушая рассказ белоруса, детектив, казалось бы, не обращает внимания на его историю, а лишь фиксирует его ошибки. Малограмотная английская речь является оскорблением для британца-педанта, хотя тон и интонации в речи молодого человека указывают на то, что в данный момент он очень серьёзен, взволнован и действительно не понимает, как он мог совершить такое преступление.

Теперь обратимся к переводу этого эпизода на русский язык. Количество ошибок при переводе гораздо больше, чем в оригинальной версии, и это сразу бросается в глаза. Герой не изменяет существительные и прилагательные ни по падежам, ни по родам, а глаголы в его речи предстают в начальной форме. Каждая его фраза изобилует яркими ошибками. Однако русский и белорусский языки являются родственными. В белорусском также присутствуют категории рода и числа. Кроме того, Белоруссия

входила в состав СССР, поэтому русский язык был там очень распространён. Большинство представителей этой страны хорошо говорит по-русски. Поэтому очень странным для русского зрителя кажется тот факт, что белорус делает такие грубые ошибки, которые были бы более характерны для представителей стран Европы, говорящих на русском языке.

Кроме того, на наш взгляд, тон и интонации при переводе таковы, что выдают психически неуравновешенного человека, который говорит об убийстве с маниакальным задором, что отсутствует в оригинальной версии. За счёт этого также создаётся комический эффект, но отличный от комизма оригинала. В английской версии юмор более тонкий и направлен на личность детектива, а в русской версии он целиком направлен на личность преступника.

Переводчик сумел передать низкое социальное положение героя, которое подчёркнуто в оригинале, с помощью того же средства, то есть через разговорную лексику. Более того, переводчику удалось обыграть каламбур, возникший в результате неправильного употребления причастия II от глагола to hang. Сравните: "Without you I'll get hung for it." – "No, not at all, Mr. Bewick. Hanged, yes." («Мне без Вас за это подвешат». – «Снова, мистер Бевик, ошибаетесь. Повесят, это да...»)

В целом с небольшими оговорками перевод этого эпизода можно назвать адекватным. Однако необходимо заметить, что воздействие, производимое на зрителя переводной версии, отличается от того эффекта, который должен был произвести оригинал. Что же касается эквивалентности, то она сохраняется на всех уровнях (семантическом и прагматическом), кроме синтаксического.

Библиографический список

1. Вишневский А.В. Теоретические и прикладные аспекты перевода: учебное пособие. - Иваново: Иван. гос. ун-т, 2009. – 208 с.
2. Комиссаров В.Н. Теория перевода (лингвистические аспекты): учебное пособие. - М.: Высшая школа, 1990. – 253 с.
3. Collins Dictionaries. URL: <http://www.collinsdictionary.com> (англ.) 05.01.2015.
4. Macmillan Dictionary and Thesaurus: Free English Dictionary Online. URL: <http://www.macmillandictionary.com> (англ.) 05.01.2015.
5. Oxford Advanced Learner's Dictionary. URL: <http://oald8.oxfordlearnersdictionaries.com> (англ.) 05.01.2015.

ЯЗЫКОВАЯ СИТУАЦИЯ В ЕВРЕЙСКОЙ И РУССКОЯЗЫЧНОЙ ЭТНИЧЕСКОЙ СРЕДАХ ГЕРМАНИИ КАК ОТРАЖЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В МИГРАЦИОННОМ ПРОЦЕССЕ

Александра Валерьевна ПЕТРОВСКАЯ

Нижегородский государственный университет им. Н.И.Лобачевского

Основные тезисы.

1. Данное направление исследования посвящено изучению роли, функции и «положения» родного языка в условиях студенческой миграции. Миграционный процесс присущ всем временам и всем человеческим общностям. При этом важно понимать, что его проявления и последствия важны как для государства-донора, так и для государства-реципиента. Интенсивность миграционного процесса коррелирует со сменой исторических эпох, достигнув максимума в эпоху глобализации. Однако одним из важных направлений миграционного процесса является миграция молодежи, связанная с обучением, поиском работы, стремлением расширить свои познания. Так, например, согласно оценкам, доля молодых людей из развивающихся стран, которые пересекают границы, составляет порядка одной трети всего потока мигрантов. Известно, что миграция в студенческом возрасте практически исключает полную языковую ассимиляцию, и соответственно, не позволяет индивиду забыть свой родной язык. Однако статус данного языка у последующих поколений мигрантов весьма не определен. Несомненно, любое государство заинтересовано в сохранении своей культуры и языка и, тем не менее, меры, ведущие напрямую к решению данной проблемы, в большинстве случаев неощутимы.

2. Язык – одна из основных национальных ценностей. Язык, хранитель и ретранслятор духовных ценностей, выражающий менталитет и характер народа, национальные чувства, углубляет у его носителей ощущение принадлежности к данному этносу, формирует национальное самосознание, без которого нет самой этносоциальной целостности[1].

3. Языковая ситуация – ситуация реального существования и функционирования национального языка или языков в данном государстве или регионе [2].

4. Итак, целью моего исследования является рассмотрение государственных мер, принимаемых для сохранения государственного языка в случаях студенческой миграции.

Как нам кажется, наибольшего успеха в достижении поставленной цели можно добиться путем сравнительного исследования, причем объектами сравнения должны быть страны с контрастными показателями, в связи с чем мы остановились на

изучении лингвистической ситуации русского и израильского студенчества в Германии. Бесспорен тот факт, что испокон веков израильские государственные организации всячески способствуют продвижению родного языка и культуры в условиях заграничных реалий (вспомним, хотя бы, кадиму), однако аналога в истории русского студенчества мне найти не удалось.

Объект исследования – языковая политика, проводимая Россией и Израилем по отношению к их гражданам, а также их потомству, обучающимся в Германии. Предметом исследования является языковая ситуация российских и израильских студентов, иммигрирующих в Германию.

Актуальность исследования определяется расширением и двусторонней направленностью миграционных потоков, появлением новых возможностей обучения за рубежом, а также сравнительной незначительностью действий со стороны большинства государств в области поддержки студентов за рубежом.

Для достижения поставленной цели представляется целесообразным рассмотреть следующие вопросы:

1. Языковая политика России и Израиля в отношении их национальных общностей на территории Германии;

Обратимся к опыту России: широко распространено мнение, что языковая политика в отношении стран дальнего зарубежья – это одно из основных направлений языковой политики РФ. Вспомним, что русский язык сохраняет за собой статус мирового языка и является одним из официальных языков ООН [3]. Очевидно поэтому у российских государственных и политических деятелей сформировалось мнение, что статус русского языка так и будет оставаться неизменным, и какие-то меры по его поддержанию являются излишними. В России в рамках этого направления пока всего лишь намерены создать учебные центры повышения квалификации преподавателей русского как иностранного языка, российскими учеными пока лишь обсуждается целесообразность создания объединения по продвижению русского языка в мире по примеру Международной Организации Франкофонии, которая занимается распространением французского языка и культуры в глобальных масштабах. И даже учитывая

то, что в институциональном плане языковая политика России достаточно развита, все же наблюдается наличие некоторых проблем в сфере языкового строительства.

Как следует из вышеуказанного, все меры, принимаемые в отношении укрепления государственного языка и распространения его за рубежом, в нашей стране носят эфемерный характер, и, более того, не меняется мнение о нецелесообразности дополнительных мер.

В это же время в Израиле, стране с весьма размытыми представлениями о государственном языке (если не в нормативно-правовом аспекте, то, по крайней мере, с точки зрения объективного восприятия) вектор языковой политики весьма четко прослеживается: во-первых, вот уже на протяжении шестидесяти лет мы наблюдаем жесткую идеологию ивритского монолингвизма. Утверждение иврита в качестве общего еврейского языка в Израиле было стержнем создания единой израильской нации. Иврит стал своего рода «остовом» новой национальной идентичности.

Кроме того, в языковой политике Израиля можно выделить несколько этапов[4]:

- 1) ревитализация – возрождение языка;
- 2) гебраизация – политика распространения иврита;
- 3) модернизация – придание современного характера языку.

Судя по статистическим данным, которые показывают, что в 1998 году (на начальном этапе формирования языковой политики) 18,8% не владели ивритом, а уже к 2011 году число людей, не владеющих устным ивритом сократилось до 5-ти процентов, данная политика весьма эффективна.

Конечно же, сфера распространения новой ивритской языковой политики значительно обширнее, чем территория Израиля. Весьма значительно распространению национального еврейского языка способствует политика гебраизации. Стоит отметить, что эмиграция евреев (йерида) интересна масштабной интеграцией, но отнюдь не ассимиляцией ее участников в принимающее общество. Поражает воображение факт внутреннего единства еврейского народа, способного создавать и аккумулировать структуры, которые проводят политику Израиля далеко за его пределами, содействуют сохранению культурной, языковой и религиозной идентичности, отстаивают интересы еврейского народа в других странах, и при этом ведущим инструментом интеграции является язык. В Германии они лоббируют интересы еврейской общины вплоть до разработки специальных законов.

А теперь обратимся к статусу еврейской молодежи в Германии, причем в диахроническом аспекте. Впервые молодежная организация, отстаивающая интересы евреев за рубежом, появилась в Вене в 19 веке и носила название «Кадима» [3]. Целью Кадимы было противодействие ассимиляции. Кадима также боролась с антисемитизмом и защищала достоинство еврейских студентов, которых не принимали в

другие студенческие ассоциации Австрии и Германии. Конечно же, вклад Кадимы в усиление роли и значения еврейского языка в Германии был огромен.

2. Государственная политика Германии в отношении некоренного населения;

На протяжении последних десятилетий в Германии активно проводилась политика мультикультурализма. Однако с 2010-го года четко прослеживается изменение вектора миграционной политики, заключающееся в том, что иммигранты должны предпринимать больше усилий для интеграции в германское общество, в частности, изучая немецкий язык. В то же время не могут не учитываться демографические процессы, характеризующиеся, прежде всего, прогрессирующим постарением населения. В ответ на этот вызов в миграционном законодательстве отмечена тенденция к переносу акцентов с "гастарбайтеров" на "новых граждан", остающихся в стране надолго, хорошо образованных, молодых, активных.

3. Основные задачи государств в формировании благоприятной языковой ситуации национальных общин (диаспор) на территории государств-реципиентов.

Безусловно, самым ярким показателем эффективности языковой политики государства за пределами его территории является функционирование разного рода институтов, культурных центров, способствующих развитию языка; деятельность организаций, как государственных, так и частных, выпуск литературы, средств массовой информации на языке государства-производителя. И на основании вышеприведенной информации можно сделать вывод о том, что политика Израиля в этом аспекте может служить если не эталоном и образцом для подражания, то, по крайней мере, достойным примером для ряда современных государств. Израиль, еврейский язык и культура представлены в Германии во всех вариациях: это и многочисленные культурные центры, количество которых растет в геометрической прогрессии, синагоги, строительство которых спонсируется преимущественно Германией, молодежные студенческие организации. К сожалению, трудно сказать то же и о российской языковой и культурной политике, суть которой на данный момент состоит в анализе необходимости такой политики.

Представляет интерес и мнение некоторых российских специалистов в области миграционной политики о том, что попавшие в чужую культурно-национальную среду пассивны в реализации своих прав на поддержание и сохранение родного языка и национальной культуры.

На наш взгляд, немаловажен и следующий аспект: исторически сформировалось различная степень негативного отношения немецкого государства и его населения к еврейскому и российскому народам. Ярким примером этому является политика нацизма первой половины 20-го века. Естественно, защитные механизмы у живого существа, в том числе, человека, коррелируют со степенью агрессивности окружающей его среды.

Библиографический список

1. Э. Сепир. Коммуникация // Избранные труды по языкознанию и культурологии. М., 1993, с. 211.
2. Термины и понятия лингвистики: Общее языкознание. Социолингвистика: Словарь-справочник. — Назрань: ООО «Пилигрим». Т. В. Жеребило. 2011.
3. <http://learning-russian.gramota.ru/journals.html?m=mirrs&n=2001-01&id=205>
4. Ch. Ferguson, "National Sociolinguistic Profile Formulas", in William Bright (Ed.), "Sociolinguistics" (Hague: Mouton, 1971), pp. 309-315
5. <https://ru.wikipedia.org/wiki/Кадима>

К ВОПРОСУ О ВЫРАЖЕНИИ ИУДЕЙСКОГО НАЦИОНАЛЬНО-КУЛЬТУРНОГО КОМПОНЕНТА В ЛИТЕРАТУРЕ ЭПОХИ НЕМЕЦКОГО ПРОСВЕЩЕНИЯ

Александра Валерьевна ПЕТРОВСКАЯ

Нижегородский государственный университет им. Н.И.Лобачевского

Наше научное исследование посвящено изучению трансформации иудейского национально-культурного компонента в немецкой культуре и литературе с 20-х годов до второй половины 80-х годов 18 века. В процессе работы над темой был проведен качественный контент-анализ 80 произведений 20-ти писателей Немецкого Просвещения.

В рамках исследования было выявлено, что в произведениях немецкой литературы исследуемого периода в значительном количестве встречаются высказывания типа «Jud ist Jud», «Ein Jud ist ein Jud». Данные высказывания наиболее просты по структуре и, очевидно, могут причисляться к исходным по отношению к классу тавтологических высказываний. О тавтологических высказываниях подобного рода в разное время писали М.В. Никитин, Е.В. Падучева, Т.В. Булыгина, А.Д. Шмелев, Ю.Д. Апресян, И.М. Кобзева, Дж. Катц, Дж. Фодор, М. Биршвиш, А. Вежбицка и ряд других зарубежных и отечественных лингвистов. Основной дискуссионный вопрос, связанный с тавтологическими высказываниями такого типа: причислять их к информативным или неинформативным высказываниям риторическим высказываниям.

Кроме того, бурную полемику вызывает сам факт принадлежности высказываний подобного рода к тавтологическим или псевдотавтологическим единицам. Сторонники последнего, к коим относятся Е.В. Падучева, И.М. Кобзева, Ю.Д. Апресян, придерживаются мнения, что тавтологии в языке имплицитно определяют определенное содержание, в связи с чем относят вышеупомянутые высказывания к псевдотавтологическим, с чем мы согласны.

Высказывания типа «Jud ist Jud» следует причислять к тавтологическим в том случае, если существительное, занимающее позицию подлежащего по семантике равнозначно существительному, занимающему позицию сказуемого. Содержание высказывания «Jud ist Jud» на основании фоновых знаний можно понять следующим образом «Всякий еврей хитер» (если опираться на теорию Т.Е. Водоватовой) [4] Однако данное содержание вышеупомянутому содержанию не принадлежит, а выводится из него логическим путем. То есть, высказывание является тавтологическим лишь формально, а не по существу. В этом наша теория и теория Т.Е. Водоватовой

находит точку соприкосновения. Однако в дальнейшем автор выдвигает аргументы в пользу того, что в высказываниях существительное в обеих синтаксических позициях обозначает объект целиком, и, соответственно, причисляет их к подлинно тавтологичным. Кроме того, ученым выдвигается предположение о неинформативности, а, вернее, о подлинной неинформативности высказывания. Весьма затруднительным представляется согласиться с суждениями подобного рода, поскольку с точки зрения риторики тавтология - риторическая фигура, представляющая собой необоснованное повторение одних и тех же или близких по смыслу слов. Исходя из того мнения, что данное высказывание и все высказывания подобного рода информативны, мы будем придерживаться мнения, что повторение лексических единиц в высказывании является обоснованным. Как следствие, возникает сомнение в тавтологической природе данных речевых единиц.

Выражая почти единодушное мнение исследователей о тавтологиях, Ю.Д. Апресян отметил: «Первая позиция в такой конструкции собственно актуализирует собственно лексическое значение слова, а последняя – его коннотации»[5].

В сущности, компромисс в данном вопросе не найден по следующим причинам:

- Не доказано, что коннотация, выраженная предикативом, является презумпцией, поскольку, в противном случае, она входит в состав ассерции, а это противоречит выводному характеру признака, приписываемого данному субъекту. В таком случае высказывание будет являться неинформативным и, как следствие, причисляться к подлинным тавтологиям.

- Неясно, имеет ли высказывание «Jud ist Jud», «Ists bloss Jud wie ein Jud», то есть высказывания типа «А есть А» связь с высказываниями типа «А есть не А», «Если А, то А». Наличие данной связи является релевантным по причине доказанной неинформативности высказываний такого типа.

На наш взгляд, тот факт, что данные высказывания являются псевдотавтологичными, играет ключевую роль, поскольку это исключает отнесение их к категории неинформативных. В контексте всей работы, целью которой является анализ языковых средств для выражения иудейского национально-

культурного компонента, данное заключение оказывается принципиальным в той связи, что повторы-сравнения с неактуализированным признаком служат средством к пониманию коннотационной составляющей любого высказывания.

Кроме того, лингвистический интерес, связанный с непрозрачностью семантики вызывают следующие высказывания:

«Ein Berliner Jude (Bendavid) hatte einmal die Artigkeit mir bei einem Besuche ins Gesicht zu sagen, dass in dubio der Jude mehr Kopf als der Christ. Ich glaube sie haben eigentlich gar das nicht was man Kopf nennt». (Г.К.Лихтенберг)

«Welche Wonne ist es zu denken, daß der Türke, der mich für einen Hund, und der Jude, der mich für ein Schwein hält, sich einst freuen werden, meine Brüder zu sein». (И.В.Гете)

На основании практического материала, проанализированного в работе, сложно сделать вывод о регулярности такого языкового явления как энантиосемия в произведениях немецких авторов эпохи Просвещения. Однако, тот факт, что данная фигура речи встречается в текстах неоднократно, наводит на мысль о продуктивности данного лингвистического средства. В данных примерах мы наблюдаем адгерентную энантиосемию, то есть неотраженную в словарях. Она демонстрирует изменение коннотации и, вероятно, сопровождается иронией. Можно высказать предположение о том, что данный пример не реализует энантиосемию, а является разновидностью стилистической иронии (такова традиционная точка зрения), однако реализация каждой лексической единицы из корпуса с потенциалом стилистической иронии встречается однократно в таком контекстуальном значении, а исходя из определения контекстуального значения, данное явление должно быть частотным, хотя и не зафиксированным в словаре. Таким образом, данные высказывания можно отнести к адгерентной энантиосемии. Эту точку зрения подтверждают и наблюдаемые в конкретных высказываниях ирония и антифразис,

которые выражают энантиосемные отношения с негативной коннотацией.

Противоречит мнению, что данные высказывания являются разновидностью реализации энантиосемии, тот факт, что согласно традиционным теориям (Скляревская, 1994) адгерентная энантиосемия всегда жестко связана с внутренней иерархией участников коммуникативного акта.[6] Однако из примеров, указанных выше, это не следует. Не позволяет нам судить о внутренней иерархии участников коммуникативного акта и литературный анализ произведений.

С другой стороны, доказательством принадлежности данного явления к адгерентной энантиосемии является тот факт, что при изменении семантики значение слова «выветривается» (по выражению Скляревской), так что слово становится выразителем лишь эмоциональной оценки. Несмотря на кажущуюся очевидность такого вывода, нам кажется неотъемлемость такой функции слова как «эстетическая» опровержением точки зрения Скляревской. И тем не менее, вышеприведенное спорное явление не влияет на принадлежность высказываний Г.К.Лихтенберга и И.В.фон Гете к адгерентной энантиосемии.

Кроме того, помимо антифразиса в данных отрывках можно проследить неярко выраженную реализацию астеизма. На принадлежность этих высказываний к астеическим указывает то, что в них очевидна форма проявления речевой агрессивности.

Таким образом, несмотря на обилие точек зрения относительно вопроса о разграничении речевой, адгерентной энантиосемии и других приемов, выражающих стилистическую иронию, мы придерживаемся мнения о принадлежности данных отрывков к адгерентной энантиосемии. Однако, на наш взгляд, количество такого рода высказываний, наблюдаемых в литературе Немецкого Просвещения, не позволяет судить о продуктивности данного явления.

Библиографический список

1. Долинин К. А. *Стилистика французского языка*. Л.: Просвещение, 1987. 216 с.
2. Искандерова И.З. *Семантико-структурная характеристика сравнительных конструкций современного немецкого языка: Дис...канд.филол.наук/ И.З.Искандерова*. М., 1982.- 236с.
3. Огольцев В.М. *Устойчивые сравнения в системе русской фразеологии*. - Л.: ЛГУ,1978.- 159 с.
4. Водоватова Т.Е. *Семантика и прагматика языкового высказывания в свете инференциональной теории смысла*. Самара: СГПУ,2006.-201 с.
5. Апресян Ю.Д. *Избранные труды. Т. 2: Интегральное описание языка и системная лексикография*. М., 1995. - 285 с.
6. Скляревская Г.Н. *Новый академический словарь*. Проспект. СПб.: ИЛИ РАН, 1994. С. 51 – 52.

ОПТИЧЕСКИЕ И МАГНИТООПТИЧЕСКИЕ СВОЙСТВА РЕДКОЗЕМЕЛЬНЫХ ФЕРРИТОВ-ГРАНАТОВ

Мирзо Зокирович ШАРИПОВ

кандидат физико-математических наук
доцент кафедры физика

Бухарского инженерно-технологического института

Шерали Баротович ОЧИЛОВ

кандидат экономических наук,
доцент кафедры менеджмента

Бухарского инженерно-технологического института

Редкоземельные ферриты-гранаты – кристаллы черного цвета, то есть не прозрачны для света видимого диапазона. Поэтому при оптических и магнитооптических исследованиях редкоземельных ферритов-гранатов в видимом диапазоне длин волн «на просвет» используются либо их этипаксиальные пленки, либо образцы в виде плоскопараллельных пластинок толщиной не более 100 мкм.

Беспримесные монокристаллы редкоземельных ферритов-гранатов в области длин волн $1 \div 6$ мкм имеют окно прозрачности, где коэффициент оптического поглощения α очень мал ($< 0,1 \text{ см}^{-1}$) [1]. Однако в этом интервале могут присутствовать несколько узких пиков поглощения, связанных с электронными переходами в ионах R^{3+} в c -подрешетке (исключение составляют ионы Lu^{3+} , Y^{3+} , Gd^{3+} и La^{3+}). В окне прозрачности поглощение определяется примесями и разного рода несовершенствами образцов. Для света с длинами волн короче 1 мкм поглощение в редкоземельных ферритах-гранатах обусловлено электродипольными переходами в ионах железа. В спектральной области $10 \div 100$ мкм поглощение этих кристаллов весьма интенсивно и связано с колебательным спектром молекул. Для длин волн более 100 мкм вплоть до СВЧ диапазона редкоземельные ферриты-гранаты обладают высокой прозрачностью, а уровень поглощения в них определяется дефектами кристаллической решетки. Однако для задач прикладной магнитооптики основной интерес представляют видимая и ближняя ИК области спектра.

Спектры поглощения редкоземельных ферритов-гранатов в видимом и ближнем ИК диапазо-

не определяются суперпозицией вкладов от внутриионных электродипольных переходов в Fe^{3+} в кристаллическом поле с типичной силой осциллятора $f \approx 10^{-5}$ и значительно более интенсивных переходов межионного типа с обменом заряда в области выше 20000 см^{-1} с типичной силой осциллятора $f \approx 10^{-4}$ [1]. Тот факт, что запрещенные по спину и четности переходы ионов Fe^{3+} в видимой области спектра имеют интенсивность $10^{-4} \div 10^{-5}$ вместо 10^{-7} , как этого требует теория, объясняется существованием кооперативного эффекта спаренных спиновых комплексов, который снимает запрет по спину для одноионных переходов типа ${}^6A_1 \rightarrow {}^4T_1$ [1, 2].

Внутриподрешеточные парные переходы в ионах Fe^{3+} и переходы с переносом заряда ответственные за оптическое поглощение в диапазоне длин волн короче 0,45 мкм [1]. В видимом диапазоне доминирующий вклад в коэффициент поглощения α вносят два перехода в кристаллическом поле a - и d -подрешеток. Эти переходы обуславливают поглощение, которое для беспримесного монокристалла $\text{Y}_3\text{Fe}_5\text{O}_{12}$ для света с длиной волны 0,633 мкм (длина волны излучения He-Ne лазера) составляет 620 см^{-1} . Уменьшить это значение можно, лишь замещая железо диамагнитными ионами. Однако при большом содержании таких ионов снижается обменное взаимодействие, что приводит к сильному изменению большинства магнитных и магнитооптических параметров.

Поскольку редкоземельные ферриты-гранаты являются трехподрешеточными ферритмагнетиками, фарадеевское вращение в них формируют вклады от каждой магнитной подрешетки. В настоящее время принято считать, что эффект Фа-

радея в этих кристаллах определяется аддитивной суммой вкладов различных магнитных подрешеток и может быть представлен в виде [3-5]

$$\theta_F = \pm (\theta_{Fe} \mp \theta_R). \quad (1)$$

Здесь θ_R – фарадеевское вращение, обусловленное редкоземельной подрешеткой, которое может быть представлено как [3-5]

$$\theta_R = (B M_R^o + D M_R^{vv}) \omega^2 (\omega_o^2 - \omega^2)^{-1}, \quad (2)$$

где первое слагаемое описывает «парамагнитный» вклад, а второе – вклад «смешивания», ω – частота падающего света, ω_o – эффективная частота оптических переходов в редкоземельном ионе, определяющая наблюдаемый эффект Фарадея, M_R^o и M_R^{vv} – соответственно магнитный момент, связанный с различной заселенностью подуровней основного мультиплета, и ванн-флековский вклад в магнитный момент, B и D – коэффициенты, определяющие магнитооптическую активность редкоземельного иона;

$$\theta_{Fe} = (C_a M_a - C_d M_d),$$

– фарадеевское вращение железных подрешеток, C_a и C_d – зависящие от частоты падающего света коэффициенты, характеризующие магнитооптическую активность соответственно a – и d – подрешеток железа, а M_a и M_d – магнитные моменты этих подрешеток [3].

Выражение (1) справедливо в магнитных полях, больших поля насыщения, когда магнитные моменты подрешеток коллинеарны направлению внешнего поля \mathbf{H} . Верхние знаки в (1) относятся к области температур ниже, а нижние – выше температуры магнитной компенсации T_c (для ферритов-гранатов с тяжелыми редкоземельными ионами). Эти знаки отражают ориентацию магнитных моментов подрешеток относительно направления вектора \mathbf{H} . Таким образом, смена знака эффекта Фарадея при переходе через точку магнитной компенсации вызывается тем, что выше T_c по направлению поля ориентируется вектор \mathbf{M}_d , а ниже T_c – вектор \mathbf{M}_a . Поскольку редкоземельная подрешетка антиферромагнитно связана с тетраэдрической d – подрешеткой железа, то направление ее магнитного момента \mathbf{M}_R также изменяется при переходе через точку магнитной компенсации. Отметим, что в области максимальной оптической прозрачности фарадеевское вращение для разных редкоземельных ферритов-гранатов достигает величины $\sim 500 \div 2000$ °/см [6], чем и определяется широкое использование этих ферритмагнетиков (в основном в виде эпитаксиальных пленок) в качестве материала элементной базы различных приборов прикладной магнитооптики [7].

Удельное фарадеевское вращение θ_{Fe} в случае электрического дипольного перехода для изолированного иона железа в области, удаленной от пиков поглощения, может быть выражено как [8-10]

$$\theta_{Fe} = \pi(n^2 + 2)^2 f(\omega) \Delta\omega_b / 9c n h \omega_b, \quad (3)$$

где n – показатель преломления, c – скорость

света, h – толщина образца, ω_b – энергия перехода между основным и возбужденным состояниями, $f(\omega)$ – контур линии поглощения с центром при ω_b , $\Delta\omega_b$ – разность частот переходов для право- и левополяризованного по кругу света, которая пропорциональна расщеплению возбужденных состояний в соответствии с величиной эффективного спин-орбитального взаимодействия.

В $Y_3Fe_5O_{12}$ большие магнитооптические эффекты создаются переходами в диапазоне от 0,25 до 0,7 мкм (в частности, переходами при 0,25; 0,31; 0,44; 0,48 и 0,625 мкм). Однако интерпретация спектров фарадеевского вращения только с помощью модели изолированных ионов, которая применяется при описании диамагнитных матриц, встречает ряд трудностей в случае обменно-связанных ионов Fe^{3+} . При этом за наблюдаемые эффекты ответственны скорее парные переходы железа, что находит экспериментальное подтверждение в спектрах диамагнитно замещенных железистых гранатов.

Как видно из (2) и (3), зависимость эффекта Фарадея в редкоземельных ферритах-гранатах от частоты падающего света, внешнего магнитного поля и температуры определяется соответствующими зависимостями вкладов редкоземельных ионов и ионов Fe^{3+} . Причем, как выяснилось в результате многочисленных экспериментальных исследований, дисперсия эффекта Фарадея в ферритах-гранатах определяется в основном частотной зависимостью вклада железных подрешеток θ_{Fe} , тогда как зависимость от T и H связана, главным образом, с полевой и температурной зависимостями вклада θ_R .

В многодоменном образце эффект Фарадея определяется как [11]:

$$\Phi_F = \kappa l M \cos \gamma,$$

где κ – постоянная Кунда, l – длина пути света в кристалле вдоль направления намагниченности, $M = M_s l (S_1 - S_1)/(S_1 + S_1)$ – результирующая намагниченность многодоменного образца в виде плоскопараллельной пластинки (S_1 и S_2 – площади доменов по поверхности образца с противоположной ориентацией магнитных моментов, $S_1 + S_1$ – площадь поверхности образца), γ – угол между направлением распространения света и вектором \mathbf{M}_s .

Следовательно,

$$\Phi_F = \theta_F \cos \gamma (S_1 - S_1)/(S_1 + S_1),$$

где θ_F – спонтанный эффект Фарадея.

В заключение отметим, что эффект Фарадея нечетный по намагниченности магнитооптический эффект, то есть знак фарадеевского вращения зависит от того, совпадает направление распространяющегося в кристалле света с направлением вектора намагниченности \mathbf{M} , или антипараллельно вектору \mathbf{M} . Это обстоятельство лежит в основе хорошо известного метода визуального наблюдения магнитных доменов в редкоземельных ферритах-гранатах.

Библиографический список

1. Hirano M., Yoshino I., Okuda T., Tsushima T. Observation of a fine structure in absorption spectra of rare – earth garnets. // J. Phys. Soc. Japan. – 1973. – V.35. – № 1. – P. 299 – 305.
2. Wood D.L., Remeika J.P. Effect of impurities on optical properties of yttrium iron garnet. // J. Appl. Phys. – 1967. – V.38. – № 3. – P. 1038 – 1045.
3. Мукимов К.М., Соколов Б.Ю. Магнитооптика прозрачных редкоземельных диэлектриков. – Ташкент: Фан, – 1999. – 206 с.
4. Звездин А.К., Котов В.А. Магнитооптика тонких пленок. – М: Наука, – 1988. – 129 с.
5. Малаховский А.В. Избранные вопросы оптики и магнитооптики соединений переходных элементов. – Новосибирск: Наука, – 1992. – 222 с.
6. Боков В.А., Волков В.В., Марышко М., Петриченко Н.Л. Связь между релаксационными потерями и движением доменных границ и при ферромагнитном резонансе в пленках гранатов. // ФТТ. – 1998. – Т.40. – В.8. – С.1519 – 1523.
7. Звездин А.К., Матвеев В.М., Мухин А.А., Попов А.И. Редкоземельные ионы в магнитоупорядоченных кристаллах. – М: Наука, – 1985. – 295 с.
8. Филипов Б.Н., Куприн Л.Г. Нелинейная динамика доменных стенок с вихревой внутренней структурой в магнитоодноосных пленках с плоскостной анизотропией. // ЖЭТФ. – 2002. – Т.121. – В.2. – С.372 – 387.
9. Ходенков Г.Е. Устойчивость режима однородного прецессионного движения доменной границы под действием постоянного магнитного поля в одноосном ферромагнетике. // ФТТ. – 2002. – Т.44. – В.1. – С.106 – 112.
10. Белов К.П. Редкоземельные магнетики и их применение. – М: Наука, – 1980. – 239 с.
11. Вонсовский С.В. Магнетизм. – М: Наука, – 1971. – 431 с.

ИССЛЕДОВАНИЯ ПУСКОВЫХ РЕЖИМОВ РАБОТЫ МОЩНЫХ СИНХРОННЫХ ДВИГАТЕЛЕЙ НАСОСНЫХ АГРЕГАТОВ

Шахбоз Толибджонович ДАДАБАЕВ

аспирант кафедры «Системы автоматического управления электроприводами»,
Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова. г. Чебоксары.

Насосные агрегаты оросительных систем являются большими потребителями электроэнергии. В основном электропривод мощных насосных агрегатов осуществляют синхронными двигателями, которые имеют ряд преимуществ по сравнению с асинхронными двигателями, как коэффициент мощности близкой к единице, а также высокая жесткость механической характеристики. Недостаток мощных синхронных машин выявляется в динамических режимах, а именно в пусках электродвигателя, когда пусковые токи могут достигать величину десяти кратную номинала. Этот фактор негативно влияет на изоляцию обмоток, так как создают большие то-

ные, которых приведены в таблице 1.

В соответствии инструкции завода изготовителя пуск ВДС2-325/69-16 выполняется только на открытую задвижку, в особых случаях, если выполняют пуск при закрытой задвижке, то допускается не более двух минут. Из курса электромеханики известно, что распространённый способ пуска синхронных машин является асинхронный пуск. Сущность асинхронного пуска синхронных двигателей заключается в том, что обмотка возбуждения синхронной машины не сразу получает питание. Питание в обмотку возбуждения подается тогда, когда скорость вращения двигателя близка к номиналу на 95%. Паспортные

Таблица 1 - Номинальные технические данные насосных агрегатов АНС-1

№ п/п	Установка	Назначение	Напор, м	Произв. насоса, м³/час	Частота вращения, об/мин	КПД %	Мощность кВт
1	2	3	4	5	6	7	8
1	1200В-6,3/100-А (52В11)	Резерв	88	22680	375	88	8000
2	1200В-6,3/100-А (52В11)	Перекачивание воды	88	22680	375	88	8000
3	1200В-6,3/100-А (52В11)	Перекачивание воды	88	22680	375	88	8000
4	1200В-6,3/100-А (52В11)	-	88	22680	375	88	8000

ковые удары и тем самым к уменьшению технического ресурса всего электрооборудования в целом.

В данной статье исследуются пусковые режимы работы мощных синхронных двигателей насосной станции первого подъема АНС-1, Аштский район, Республика Таджикистан. В данной насосной станции установлены 4 насосных агрегата технические дан-

ные синхронных двигателей серии ВДС2-325/69-16 приведены в таблице 2.

Для моделирования пуска синхронного двигателя используем компьютерную программу MATLAB, библиотеку Simulink/SimPowerSystems. Надо отметить, что данная программа специально создана для моделирования инженерных систем и эту програм-

Таблица 2 - Номинальные данные электродвигателя насосного агрегата АНС-1

№	Тип эл./двигателя	Мощность, кВт	Ток, А		Напряжение кВ		Частота вращения, об/мин	КПД, %	cos φ	Год ввода в эксплуатацию агрегата/эл.двиг	Тип возбуждения
			статора	ротора	статора	ротора					
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1	ВДС2-325/69-16 УХЛ4	8000	540	400	10	0,16	375	0,9	0,9	1979	ТВУ-8

му используют миллионы учёных во всем мире [2, 6]. Модель для исследования изображена на рисунке 1.

Результаты моделирования приведены на рисунке 2.

которой работают не мало ученых многих стран. В связи прогрессом в отрасли силовой электроники, для решения данной проблемы применяют различных устройств на базе полупроводниковых прибо-

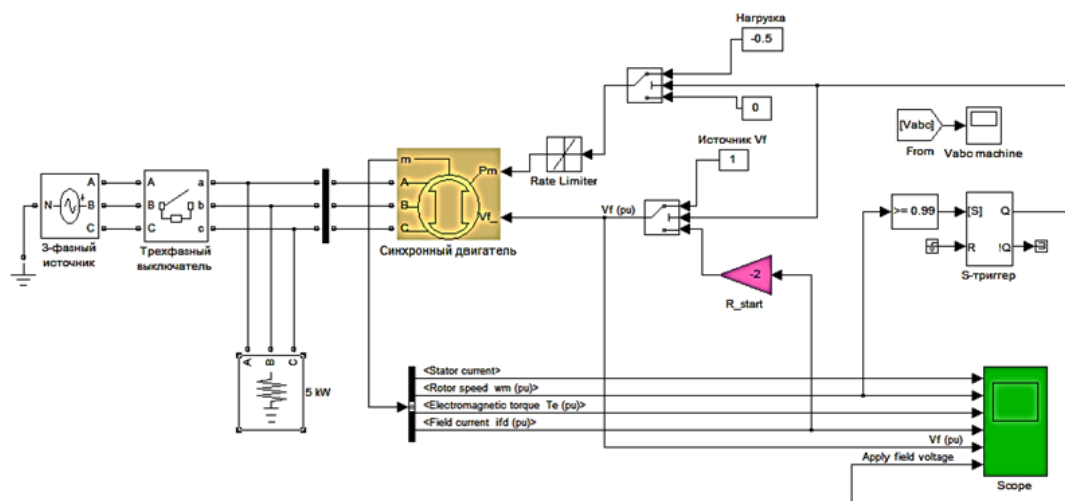


Рисунок 1 - Компьютерная модель для исследования пусковых режимов работы синхронного двигателя насосного агрегата

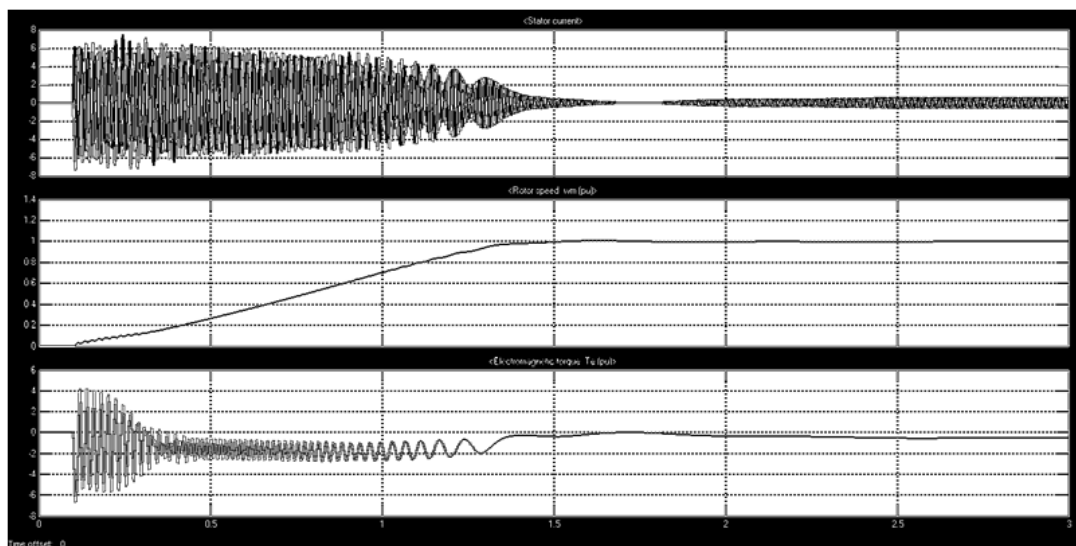


Рисунок 2 - Переходные процессы синхронного двигателя при пуске (токи статора, скорость ротора, электромагнитный момент)

Как видно из графиков пусковой режим мощных синхронных двигателей проходит большими колебаниями токов и моментов двигателя. Ток превышает 6-8 раз от номинальных значений, а электромагнитный момент 3-4 раза. Это актуальная проблема над

ров, как: устройства плавного пуска, преобразователи частоты, регуляторы напряжения и т.д [3]. Как показывает практика некоторых предприятий применение данных устройств приводит к плавному пуску и 15÷25% экономии электроэнергии [1, 4, 5].

Библиографический список

- Браславский И.Я., Ишматов З.Ш., Поляков В.Н. Энергосберегающий асинхронный электропривод/Под ред. И.Я. Браславского. – М.: ACADEMA, 2004. – 202 с., ил.
- Герман-Галкин С.Г. Компьютерное моделирование полупроводниковых систем в Matlab 6,0: Учебное пособие – СПб.: КОРОНА принт, 2001. – 320 с.
- Дадабаев Ш.Т. Обзор и оценка способов управления насосными установками. // М.: Электрооборудование: эксплуатация и ремонт. 2013г. №12. 28-30 с.
- Лезнев Б. С. Экономия электроэнергии в насосных установках. – М.: Энергоатомиздат, 1991. – 144 с., ил.
- Лезнев Б. С. Энергосбережение и регулируемый привод в насосных и воздушодувных установках. – М.: Энергоатомиздат, 2006. – 360 с., ил.
- Черных И.В. Моделирование электротехнических устройств в MatLab, SimPowerSystems и Simulink. – М.: ДМК Пресс; СПб.: Питер, 2008. – 288 с., ил.

Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу www.naupers.ru Или же обращайтесь к нам по электронной почте post@naupers.ru

С уважением, редакция журнала “Научная перспектива”.

Издательство «Инфинити».

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.

Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 750 экз.

Цена свободная.